



SCOPE FLUIDICS

1-3Q2025 UPDATE

9 December 2025

DISCLAIMERS

Niniejsza prezentacja ("Prezentacja") zawiera podstawowe informacje dotyczące Scope Fluidics S.A. („Spółka”) oraz grupy kapitałowej Scope Fluidics S.A. („Grupa”).

Prezentacja została przygotowana wyłącznie w celu przedstawienia podstawowych informacji o Grupie i jej działalności. Prezentacja nie przedstawia pełnych danych dotyczących działalności Grupy, jej kondycji finansowej, sytuacji majątkowej i prawnej, które mogą być wymagane w celu podjęcia decyzji inwestycyjnej dotyczącej Grupy lub instrumentów finansowych podmiotów do niej należących. Spółka podjęła środki w celu zapewnienia, że zaprezentowane dane są w pełni wiarygodne, jakkolwiek nie mogą i nie powinny być jako takie traktowane. Wszystkie przewidywania, opinie i projekcje zawarte w Prezentacji łącznie z projekcjami, opiniami oraz przewidywaniami Spółki zostały przygotowane w ramach wykonywania zwykłych czynności analitycznych i nie należy ich traktować jako informacji zatwierdzonych przez jakikolwiek podmiot trzeci. Mimo podjęcia środków mających na celu zapewnienie, że fakty wskazane w Prezentacji są prawdziwe, a przewidywania, opinie i prognozy są

wiarygodne i zasadne, Spółka nie weryfikowała ich kompletności ani trafności. W konsekwencji ani Spółka ani żaden z jej akcjonariuszy i doradców, ich podmiotów powiązanych, członków organów i pracowników nie ponosi odpowiedzialności, na jakiegokolwiek podstawie, za treści zawarte w Prezentacji.

Przy podejmowaniu decyzji inwestycyjnych, czy też działając w jakimkolwiek innym celu, nie należy opierać się na informacjach zawartych w Prezentacji, w tym w zakresie ich prawdziwości, rzetelności i zupełności. Żaden z wymienionych wyżej podmiotów nie uznaje swojej odpowiedzialności na jakiegokolwiek podstawie za jakiegokolwiek szkody wynikające z użycia niniejszego dokumentu i informacji w nim zawartych. Oświadczeń zawartych w Prezentacji nie należy traktować jako zapewnień lub gwarancji Spółka lub jako zobowiązań czy obietnic dotyczących przyszłych wyników finansowych czy operacyjnych Grupy. Treść Prezentacji nie stanowi ani nie powinna być traktowana jako porada inwestycyjna, prawna lub podatkowa. Odbiorca Prezentacji powinien samodzielnie uzyskać odpowiednią poradę inwestycyjną, prawną bądź podatkową.

Prezentacja nie stanowi oferty, w szczególności w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. t.j. 2013.1382 z późn. zm.) lub ustawy z dnia 23 kwietnia 1964 r. kodeks cywilny (Dz.U. t.j. 2014.121 z późn. zm.), rekomendacji lub zaproszenia do zapisywania się lub zakupu obligacji. Ani Prezentacja ani żadna jej część nie stanowi jakiegokolwiek umowy lub jakiegokolwiek zobowiązania dotyczącego wykonania takiej umowy.

Spółka zastrzega sobie prawo do dokonania zmian lub uzupełniania Prezentacji w każdym momencie, jakkolwiek nie jest do tego zobowiązana, podobnie jak nie jest zobowiązana do dokonywania jakichkolwiek aktualizacji lub poprawek treści Prezentacji, ani do dostarczania dodatkowych informacji o Spółce ani Grupie.

UNIQUE COMBINATION OF COMPETENCIES IN TECHNOLOGY, OPERATIONS AND FINANCIAL AREAS

MANAGEMENT BOARD OF SCOPE FLUIDICS



MARCIN IZYDORZAK
VICE PRESIDENT

- ❑ Co-founder of Scope Fluidics
- ❑ Responsible for clinical trials, IP, production and regulatory areas
- ❑ Gained experience in technology companies, scientific institutes and pharmaceutical companies



PROF. PIOTR GARSTECKI
CEO

- ❑ Co-founder of Scope Fluidics
- ❑ Responsible for development of innovative technologies and building the organization
- ❑ Experience in scientific and technological projects in Poland and in the USA, specialized in soft matter physics and microfluidic technologies



SZYMON RUTA
VICE PRESIDENT, CFO

- ❑ Responsible for financial division, investor relations and M&A transactions
- ❑ Experienced in managing of capital groups, cooperation with capital markets and execution of M&A transactions

VENTURE STUDIO - OUR VALUES AND VISION FOR SUCCESS

We address **global challenges in healthcare** and develop technologies with real, global impact

We aim at **+USD 109 markets** and develop technologies that can readily be leveraged by large, multinational and global med-tech operators

We develop companies as attractive acquisition targets for global strategic investors with valuations in multiples of USD 100 mln



Where do we want to be?

1

By the end of 2025
having at least five new projects in the portfolio,
including **at least two** in the form of **special
purpose vehicles**

2

By the end of 2028
Closing at least two
strategic transactions

3

In the period of 2029-2033
readiness to carry out **at least one**
strategic transaction on an annual average

STRATEGIC TRANSACTIONS:

1. **Sale of all shares in special purpose vehicles**
developing breakthrough technologies to strategic industry investors
2. **Sale of part of existing or newly created shares in Special Purpose Vehicles**
developing breakthrough technologies to strategic industry or financial investors

15 YEARS OF SYSTEMATIC GROWTH: BUILDING AN EVEN STRONGER FUTURE

From a 10k PLN start-up to a largest med-tech venture studio in CEE

2010 Founded for PLN 10k

2010-2015 Two generations of BlueBox, EUR 6m turnover

2012 Launch of Curiosity Diagnostics

2017 Founding of the Bacteromic company

2017 New Connect listing

2022 Development and sale of PCR I ONE

2023 Listing on the main market of WSE

2023 Launch of Scope Discovery

2024 Launch of Edocera and Hybolic SPVs

2025 BACTEROMIC in IVDR certification process, start of FDA process, signing contract with M&A advisor

VENTURE STUDIO BUSINESS MODEL

Corporate structure supports execution of M&A transactions



Each project in Scope Fluidics' Group is **developed in a separate, legal entity (SPV)**



Each subsidiary is focused on the R&D activities and has the full ownership of all the IP relevant to its project, employment, commercial contracts, and all relevant certifications



Scope Fluidics provides SPVs with back-office functions, such as HR, finance, reporting, legal, regulatory, etc.



Sold to Bio-Rad Laboratories
August 2022

SUBSIDIARY #1

 Curiosity Diagnostics

Started in 2012



100% ownership of the SPVs

SUBSIDIARY #2

 BACTEROMIC
Antimicrobial Susceptibility Testing

Started in 2017



SUBSIDIARY #3

EDOCERA
Prevention and ongoing diagnostics for patients at risk of stroke

Started in 2024



SUBSIDIARY #4

HYBOLIC
Comprehensive solution for patients with metabolic syndrome

Started in 2024



SCOPE FLUIDICS

AFTER 1-3Q 2025

Key events in 1-3Q2025

MAXIMIZING VALUE OF BACTEROMIC

- ✓ Engagement of a global M&A advisor: Perella Weinberg Partners
- ✓ FDA: filing of the pre-submission package for the Rapid/FAST UNI Panel
- ✓ IVDR: submission of the complete registration dossier for the BACTEROMIC system with the UNI Panel
- ✓ Positively evaluated results of tests for UNI FAST Panel and the PBC Panel
- ✓ Establishing of an international Clinical Advisory Board for BACTEROMIC

FOCUS ON FINANCING DIVERSIFICATION AND SECURITY

- ✓ Strengthening negotiation position for strategic transactions and providing greater flexibility for investment opportunities:
 - ✓ Over PLN 110 million in cash at the end of Q3 2025
 - ✓ Additionally: over PLN 64 million raised in October 2025
 - ✓ EIB – under consideration

NEW PROJECTS DEVELOPMENT

- ✓ EDOCERA: following a positive technology assessment, initiation of R&D work on the device prototype
- ✓ HYBOLIC: technology verification in progress
- ✓ Scope Discovery: 63 projects registered for analysis: 2 SPVs launched, 28 closed, 11 in progress, 22 awaiting review
- ✓ Fellowship program

Transaction Advisor: Perella Weinberg Partners (PWP)

- ▶ PWP is a leading, global, independent investment banking firm with 700+ employees across 10 offices
- ▶ The firm has advised on over USD 1 trillion in transactions, including USD 200+ billion in healthcare since 2011
- ▶ Its healthcare team includes 65+ specialists and 9 partners
- ▶ PWP has deep expertise in the AST sector, supported by work with multiple clients and numerous successful transactions



Summary of the Share Offering

- ▶ Over PLN 64 million gross raised mainly from institutional investors
- ▶ Issue price: PLN 145
- ▶ The offering conducted as a private placement
- ▶ Strengthened cash position and increased M&A negotiation leverage
- ▶ Reduced time pressure and ability to choose the most advantageous transaction window
- ▶ Financial security for ongoing project development





- ▶ **Tiziana Di Martino (Italy)** - a physician and manager with over 20 years of experience in clinical practice, scientific research, and health economics, with an extensive experience in the MedTech and IVD sectors



- ▶ **Scott O'Brien (United States)** - a manager with more than 25 years of experience in the global life sciences and diagnostics industry, covering areas such as R&D, marketing, commercialization, and international management, including positions at companies such as SpecificDx and GeneMark.



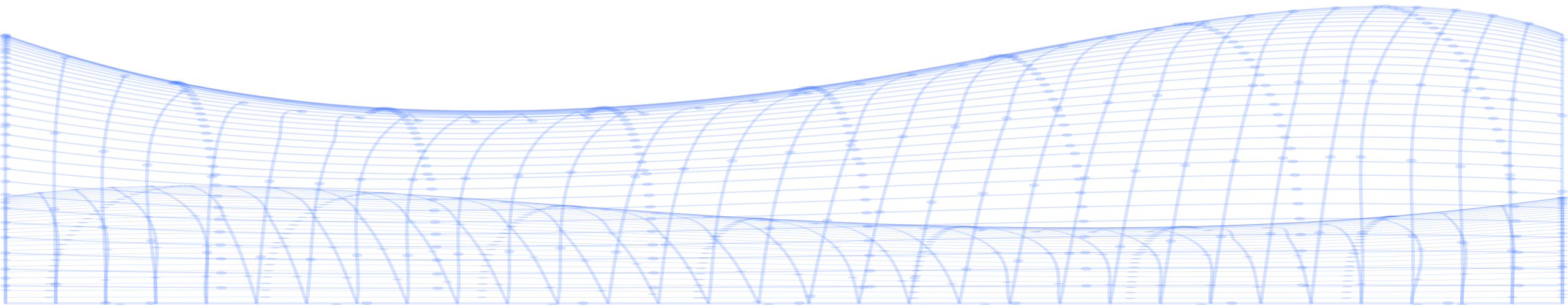
- ▶ **Stephen Kidd (United Kingdom)** - a clinical scientist specializing in microbiology (including research on antibiotic resistance) and virology, with more than 23 years of experience in clinical diagnostics. The Principal Clinical Scientist of Hampshire Hospitals NHS Foundation Trust



- ▶ **Stefan Riedel (United States)** - a professor of pathology at Harvard Medical School and head of clinical microbiology laboratories at Beth Israel Deaconess Medical Center. A recognized authority in the fields of sepsis research and bacterial resistance.

Financial results

Q3 2025



Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 30.09.2025

Sprawozdanie z sytuacji finansowej (bilans) [tys. PLN]

	30.09.2025	31.12.2024
Aktywa trwałe	24 634	16 417
Aktywa obrotowe, w tym:	117 040	156 453
<i>Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych</i>	87 376	128 971
<i>Jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych</i>	23 397	22 192
Aktywa Razem	141 674	172 870
Kapitał własny	115 434	146 351
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	26 240	26 519
Pasywa Razem	141 674	172 870

● Wzrost wartości rzeczowych **aktywów trwałych** w 3 kwartale 2025 roku wynikał z:

- **zakupu urządzeń produkcyjnych** w spółce Bacteromic,
- **wydatków na zakup maszyn i urządzeń, wchodzących w skład linii produkcyjnej**, umożliwiającej komercyjną produkcję paneli systemu BacterOMIC.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 30.09.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	30.09.2025	30.09.2024
Przychody ze sprzedaży	698	111
Koszty działalności operacyjnej	(31 743)	(22 839)
Amortyzacja	(1 560)	(1 083)
Zużycie materiałów i energii	(2 924)	(2 235)
Usługi obce	(10 905)	(8 786)
Podatki i opłaty	(211)	(114)
Wynagrodzenia	(12 067)	(7 966)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 022)	(1 723)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 054)	(932)
Strata brutto ze sprzedaży	(31 045)	(22 728)
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	42	(38)
Strata z działalności operacyjnej	(31 003)	(22 766)
Przychody finansowe	3 793	3 569
Koszty finansowe	(3 478)	(507)
Strata przed opodatkowaniem	(30 688)	(19 704)
Podatek dochodowy	(229)	(265)
Strata netto	(30 917)	(19 969)

- Koszty działalności operacyjnej w okresie za 3 kw. wzrosły w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego o 8 904 tys. zł (39%) głównie wskutek:
 - wzrostu kosztów wynagrodzeń (kolejny slajd)
 - wzrostu kosztów usług obcych (Edocera i Scope Discovery)

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 30.09.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	30.09.2025	30.09.2024
Przychody ze sprzedaży	698	111
Koszty działalności operacyjnej	(31 743)	(22 839)
Amortyzacja	(1 560)	(1 083)
Zużycie materiałów i energii	(2 924)	(2 235)
Usługi obce	(10 905)	(8 786)
Podatki i opłaty	(211)	(114)
Wynagrodzenia	(12 067)	(7 966)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 022)	(1 723)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 054)	(932)
Strata brutto ze sprzedaży	(31 045)	(22 728)
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	42	(38)
Strata z działalności operacyjnej	(31 003)	(22 766)
Przychody finansowe	3 793	3 569
Koszty finansowe	(3 478)	(507)
Strata przed opodatkowaniem	(30 688)	(19 704)
Podatek dochodowy	(229)	(265)
Strata netto	(30 917)	(19 969)

● Koszt wynagrodzeń

w raportowanym okresie wyniósł 12 067 tys. zł, a ich wzrost o 4 101 tys. zł wynikał głównie ze:

- skutków wyceny akcji fantomowych
- wzrostu przeciętnego zatrudnienia, które na koniec trzeciego kwartału 2025 roku z umów o pracę i umów cywilnoprawnych wyniosło 132 vs. 108 osób na koniec trzeciego kwartału 2024 roku.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 30.09.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	30.09.2025	30.09.2024
Przychody ze sprzedaży	698	111
Koszty działalności operacyjnej	(31 743)	(22 839)
Amortyzacja	(1 560)	(1 083)
Zużycie materiałów i energii	(2 924)	(2 235)
Usługi obce	(10 905)	(8 786)
Podatki i opłaty	(211)	(114)
Wynagrodzenia	(12 067)	(7 966)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 022)	(1 723)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 054)	(932)
Strata brutto ze sprzedaży	(31 045)	(22 728)
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	42	(38)
Strata z działalności operacyjnej	(31 003)	(22 766)
Przychody finansowe	3 793	3 569
Koszty finansowe	(3 478)	(507)
Strata przed opodatkowaniem	(30 688)	(19 704)
Podatek dochodowy	(229)	(265)
Strata netto	(30 917)	(19 969)

Przychody finansowe
w raportowanym okresie wyniosły 3 793 tys. zł.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 30.09.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	30.09.2025	30.09.2024
Przychody ze sprzedaży	698	111
Koszty działalności operacyjnej	(31 743)	(22 839)
Amortyzacja	(1 560)	(1 083)
Zużycie materiałów i energii	(2 924)	(2 235)
Usługi obce	(10 905)	(8 786)
Podatki i opłaty	(211)	(114)
Wynagrodzenia	(12 067)	(7 966)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 022)	(1 723)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 054)	(932)
Strata brutto ze sprzedaży	(31 045)	(22 728)
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	42	(38)
Strata z działalności operacyjnej	(31 003)	(22 766)
Przychody finansowe	3 793	3 569
Koszty finansowe	(3 478)	(507)
Strata przed opodatkowaniem	(30 688)	(19 704)
Podatek dochodowy	(229)	(265)
Strata netto	(30 917)	(19 969)

• Koszty finansowe

wzrost wyniku z ujemnych różnic kursowych na wycenie środków pieniężnych w USD.



BACTEROMIC

BACTEROMIC
Use antimicrobials responsibly



BACTEROMIC
Everyone has a role to play to address AMR



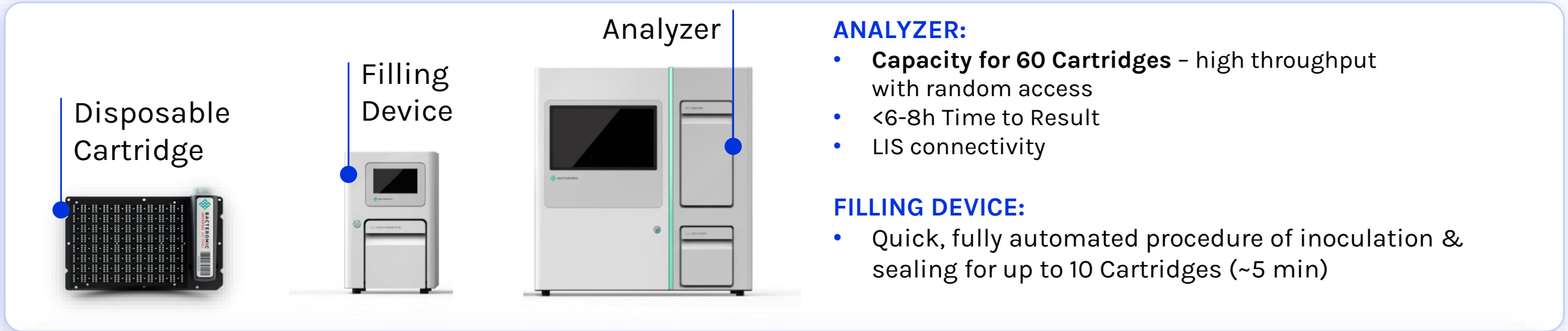
BACTEROMIC
Don't let antimicrobial resistance take control



BACTEROMIC
The Time to Act is Now



User-centric design and compliance



The diagram illustrates the three main components of the Bacteromic system. On the left is a 'Disposable Cartridge', a black rectangular device with a grid of wells and a barcode. In the middle is the 'Filling Device', a small white machine with a screen and a sample input. On the right is the 'Analyzer', a larger white machine with a screen and a cartridge slot. Blue lines connect the labels to their respective images.

ANALYZER:

- Capacity for 60 Cartridges – high throughput with random access
- <6-8h Time to Result
- LIS connectivity

FILLING DEVICE:

- Quick, fully automated procedure of inoculation & sealing for up to 10 Cartridges (~5 min)

Simple and standardized AST workflow

Diluted Isolate / PBC solution is pipetted onto the cartridge




<1 min

Up to 10 cartridges in parallel, automatically filled & sealed




<5 min

Automated AST on up to 60 cartridges




<6 hours

AST results in LIS



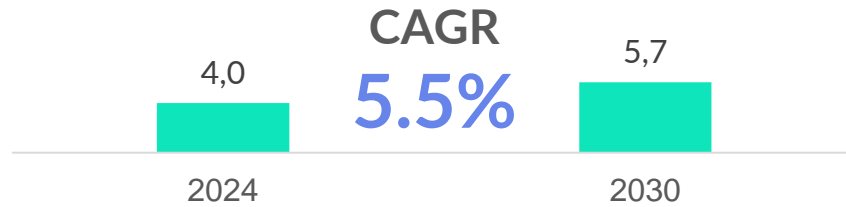
ACTIONABLE AST RESULTS FOR GUIDED ANTIBIOTIC THERAPY

NO NEED FOR ID BEFORE TEST – can be provided during or after AST for results interpretation

Addressing Major Technology Gap: One Mission, Two Markets

There are two key segments: mainstream, routine infections (isolated bacteria cultures) and urgent bloodstream infections (cultured blood - PBC)

Isolates AST



Stable, growing market with 40M+ tests annually.
Cemented by 4 major global players with outdated technology

Low test cost (5-15 USD)

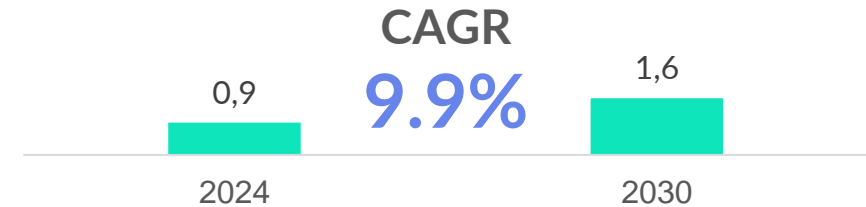
High throughput (high volumes)

Slow (16+ hours) -> need for rapid

Isolates systems limitations:

- Unable to reduce time to result below 8 hours due to technology constraints
- Lack support for PBC testing
- Fall short of delivering comprehensive, definitive AST results in a single test

Positive Blood Cultures (PBC) AST



Dynamically growing market with several challengers struggling with adoption due to unconvincing product-market fit and costly design

High test cost (~100 USD) -> need for lower prices

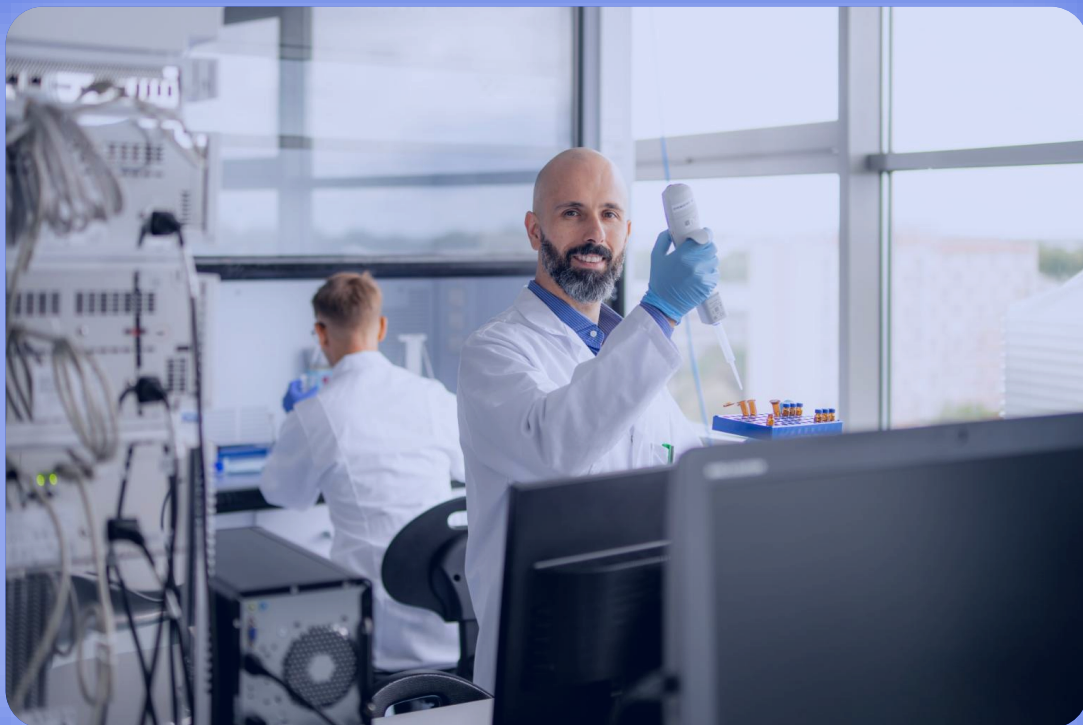
Low throughput solutions -> need for high throughput

Rapid (<8 hours)

PBC systems limitations:

- Costly solutions - for both hardware and panels
- Unable to support Isolates testing due to PBC-centric design and limited hardware capacity
- Fall short of delivering comprehensive, definitive AST results in a single test

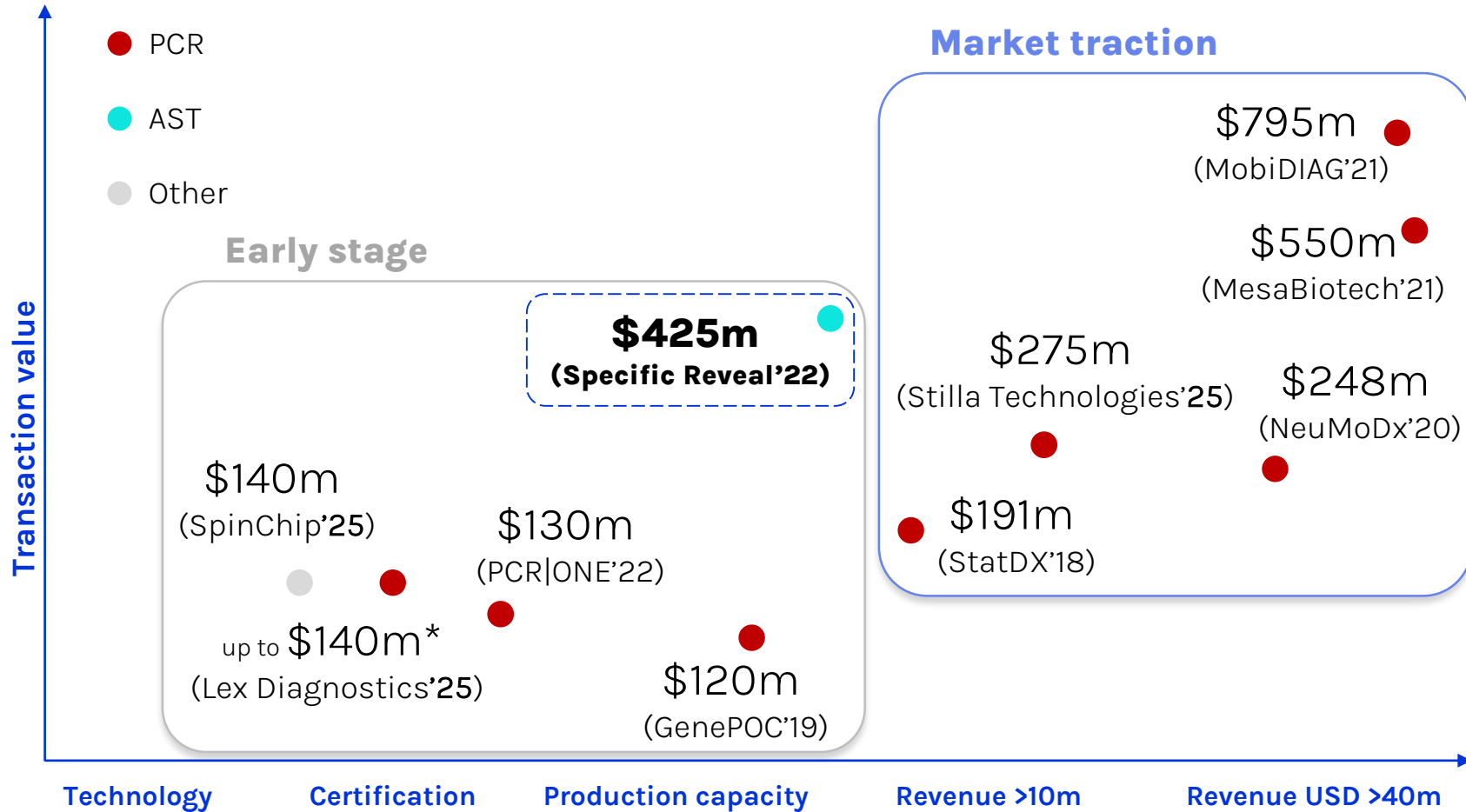
**Crucially, existing AST systems focus solely on either Isolates or PBC
- while laboratories desire flexibility for rapid testing of both Isolates and PBC**



AST market needs future-proof, informative, rapid and cost-effective system

that offers synergies across isolate and PBC market segments

Benchmark transactions in diagnostics & AST space



Benchmark transaction:

USD 425m

acquisition
of **Specific Reveal**
by **bioMerieux**

In 2022, Specific:

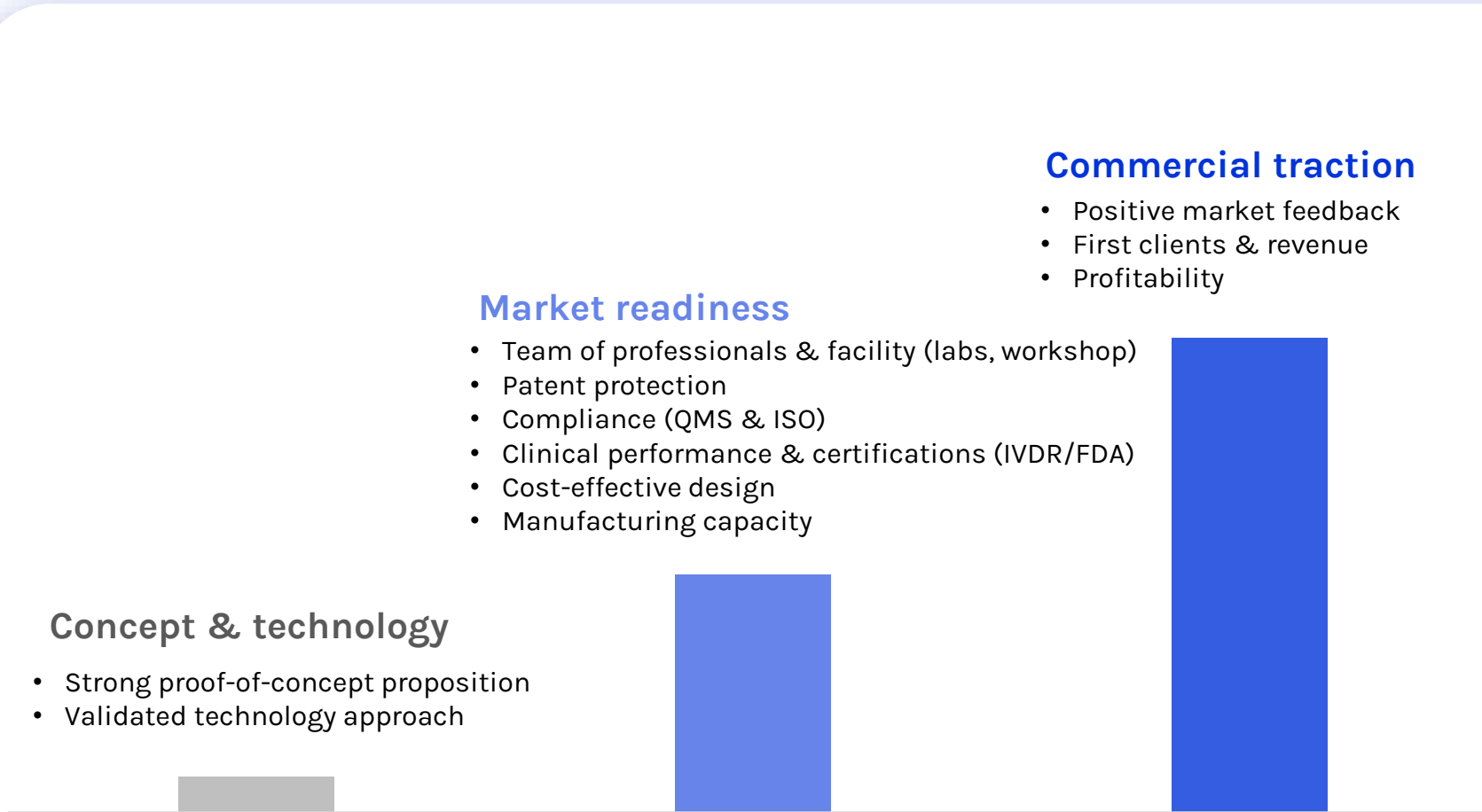
was at early commercial
stage (evaluations in EU)

had ongoing FDA

was PBC-only system

*Conditional upon FDA clearance. \$100M upfront + milestones

Key value inflection points in MedTech development



GROWING MARKET NEED FOR
RAPID HIGH-THROUGHPUT AST FOR PBC AND ISOLATES



BACTEROMIC



Team & facilities



IP protection



Compliance QMS & ISO



Clinical performance



Cost-effective design



Positive market feedback



Manufacturing capacity



Certifications (IVDR & FDA)

Panel UNI2.0 – Clinical study design for IVDR



Study performed in **3 external sites** and **internal site**



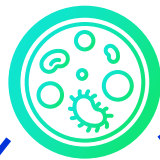
Process was monitored by **Clinical Research Organization**



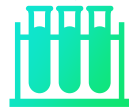
~1000 strains tested

- 96 Acinetobacter
- 306 Enterobacterales
- 106 Pseudomonas
- 285 Staphylococcus
- 164 Enterococcus

Clinical performance study

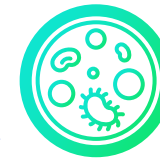


Bacteromic



Reference method
(broth microdilution)

Reproducibility study



1st result



= 2nd result



= 3rd result

Panel UNI2.0 – IVDR clinical performance summary

SUMMARY



30 antibiotics
present on
the panel



56 drug-bug
combinations
can be tested



Detection of **ESBL**
resistance
mechanism



BACTEROMIC ROADMAP

- **2025:** IVDR compliance certificate with the UNI Panel and the current version of the interpreter.
- **2026:** launch of production line
- **2026:** start of sales
- **2026:** IVDR certification with FAST UNI, PBC,
- **2027:** FDA certification



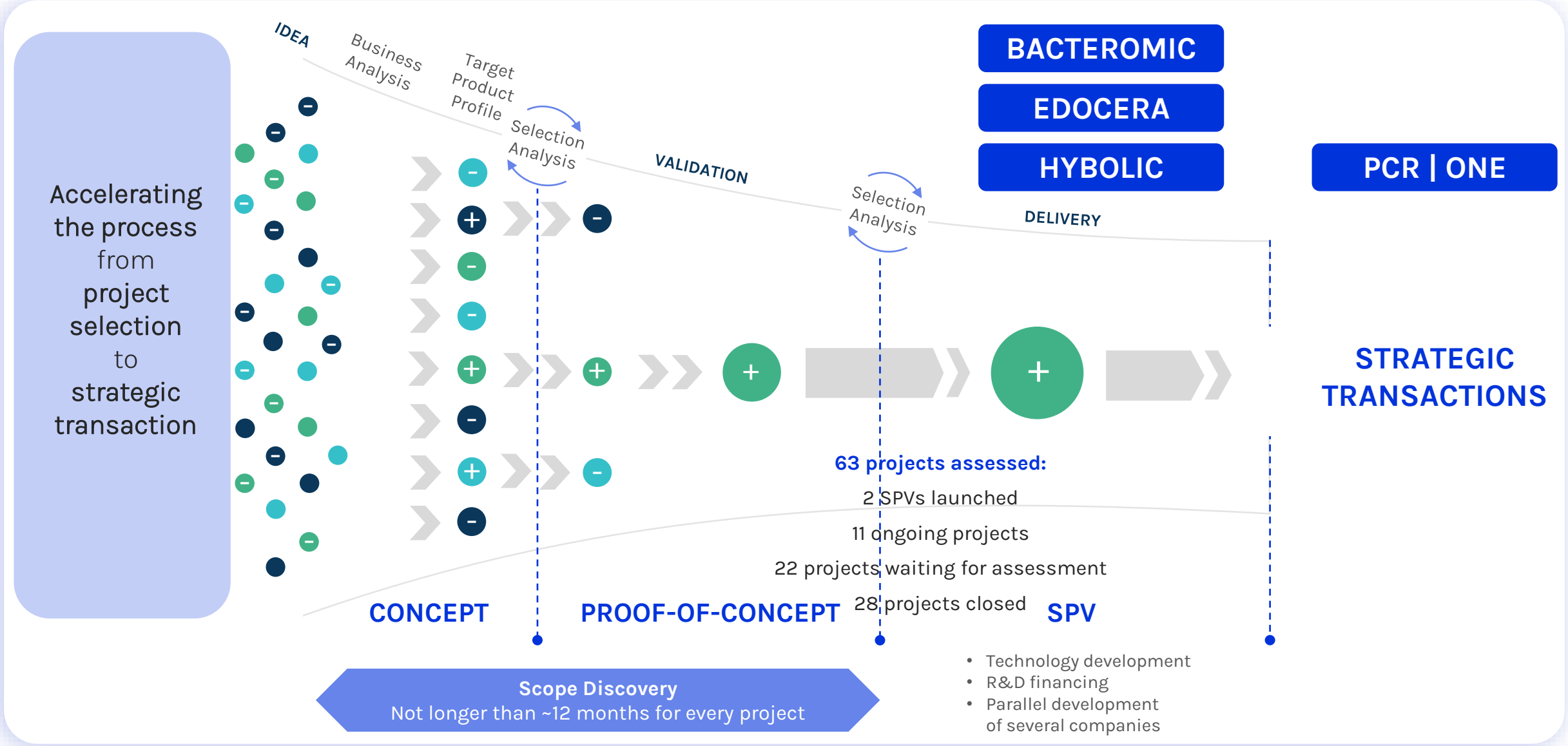


DISCOVERY & NEW PROJECTS



The process of creating new Special Purpose Vehicles

Systemic selection and development of new projects



AI-driven platform with a life-saving device for early stroke detection



PROBLEM

Strokes often go undetected for hours, preventing timely treatment and contributing to over **12 million stroke-related deaths annually, approx. 100 mln people at high stroke risk and 1bn at increased risk.** With a projected 32% increase, the economic impact surpasses **\$450 billion.**

1



SOLUTION

Our device leverages AI to analyze subtle signal changes, enabling early stroke detection and tracking of hemodynamic parameters.

2



IMPACT

This technology empowers treatment within the critical **4.5-6 hour window, potentially preventing 80% of stroke related consequences and saving the lives of high risk patients.**

3



MARKET OPPORTUNITY

\$4.0
billion TAM

~10.0%
CAGR

4



Comprehensive solution for monitoring of metabolic parameters



PROBLEM

The global prevalence of diabetes is steadily increasing, with projections indicating a significant rise, potentially reaching **643 million cases within the next five years**.

1



SOLUTION

Early detection of metabolic syndrome risk through monitoring key biomarkers for insulin resistance and type 2 diabetes.

2



IMPACT

Metabolic imbalance poses a significant health risk, with **1 in 10 individuals affected by diabetes and a life lost to the disease every 5 seconds**. Early detection and treatment of abnormal glyceic trends can prevent up to 60% of diabetes cases.

3



MARKET OPPORTUNITY

\$23.0
billion TAM

20.0%
CAGR

4





THANK YOU

INVESTOR RELATIONS

relacjinwestorskie@scopefluidics.com