



SCOPE FLUIDICS

2025 UPDATE

31 March 2026

UNIQUE COMBINATION OF COMPETENCIES IN TECHNOLOGY, OPERATIONS AND FINANCIAL AREAS

MANAGEMENT BOARD OF SCOPE FLUIDICS



MARCIN IZYDORZAK
VICE PRESIDENT

- ❑ Co-founder of Scope Fluidics
- ❑ Responsible for clinical trials, IP, production and regulatory areas
- ❑ Gained experience in technology companies, scientific institutes and pharmaceutical companies



PROF. PIOTR GARSTECKI
CEO

- ❑ Co-founder of Scope Fluidics
- ❑ Responsible for development of innovative technologies and building the organization
- ❑ Experience in scientific and technological projects in Poland and in the USA, specialized in soft matter physics and microfluidic technologies



SZYMON RUTA
VICE PRESIDENT, CFO

- ❑ Responsible for financial division, investor relations and M&A transactions
- ❑ Experienced in managing of capital groups, cooperation with capital markets and execution of M&A transactions

DISCLAIMERS

Niniejsza prezentacja ("Prezentacja") zawiera podstawowe informacje dotyczące Scope Fluidics S.A. („Spółka”) oraz grupy kapitałowej Scope Fluidics S.A. („Grupa”).

Prezentacja została przygotowana wyłącznie w celu przedstawienia podstawowych informacji o Grupie i jej działalności. Prezentacja nie przedstawia pełnych danych dotyczących działalności Grupy, jej kondycji finansowej, sytuacji majątkowej i prawnej, które mogą być wymagane w celu podjęcia decyzji inwestycyjnej dotyczącej Grupy lub instrumentów finansowych podmiotów do niej należących. Spółka podjęła środki w celu zapewnienia, że zaprezentowane dane są w pełni wiarygodne, jakkolwiek nie mogą i nie powinny być jako takie traktowane. Wszystkie przewidywania, opinie i projekcje zawarte w Prezentacji łącznie z projekcjami, opiniami oraz przewidywaniami Spółki zostały przygotowane w ramach wykonywania zwykłych czynności analitycznych i nie należy ich traktować jako informacji zatwierdzonych przez jakikolwiek podmiot trzeci. Mimo podjęcia środków mających na celu zapewnienie, że fakty wskazane w Prezentacji są prawdziwe, a przewidywania, opinie i prognozy są

wiarygodne i zasadne, Spółka nie weryfikowała ich kompletności ani trafności. W konsekwencji ani Spółka ani żaden z jej akcjonariuszy i doradców, ich podmiotów powiązanych, członków organów i pracowników nie ponosi odpowiedzialności, na jakiegokolwiek podstawie, za treści zawarte w Prezentacji.

Przy podejmowaniu decyzji inwestycyjnych, czy też działając w jakimkolwiek innym celu, nie należy opierać się na informacjach zawartych w Prezentacji, w tym w zakresie ich prawdziwości, rzetelności i zupełności. Żaden z wymienionych wyżej podmiotów nie uznaje swojej odpowiedzialności na jakiegokolwiek podstawie za jakiegokolwiek szkody wynikające z użycia niniejszego dokumentu i informacji w nim zawartych. Oświadczeń zawartych w Prezentacji nie należy traktować jako zapewnień lub gwarancji Spółka lub jako zobowiązań czy obietnic dotyczących przyszłych wyników finansowych czy operacyjnych Grupy. Treść Prezentacji nie stanowi ani nie powinna być traktowana jako porada inwestycyjna, prawna lub podatkowa. Odbiorca Prezentacji powinien samodzielnie uzyskać odpowiednią poradę inwestycyjną, prawną bądź podatkową.

Prezentacja nie stanowi oferty, w szczególności w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. t.j. 2013.1382 z późn. zm.) lub ustawy z dnia 23 kwietnia 1964 r. kodeks cywilny (Dz.U. t.j. 2014.121 z późn. zm.), rekomendacji lub zaproszenia do zapisywania się lub zakupu obligacji. Ani Prezentacja ani żadna jej część nie stanowi jakiegokolwiek umowy lub jakiegokolwiek zobowiązania dotyczącego wykonania takiej umowy.

Spółka zastrzega sobie prawo do dokonania zmian lub uzupełniania Prezentacji w każdym momencie, jakkolwiek nie jest do tego zobowiązana, podobnie jak nie jest zobowiązana do dokonywania jakichkolwiek aktualizacji lub poprawek treści Prezentacji, ani do dostarczania dodatkowych informacji o Spółce ani Grupie.

VENTURE STUDIO - OUR VALUES AND VISION FOR SUCCESS

We address **global challenges in healthcare** and develop technologies with real, global impact

We aim at **+USD 10⁹ markets** and develop technologies that can readily be leveraged by large, multinational and global med-tech operators

We develop companies as attractive acquisition targets for global strategic investors with valuations in multiples of USD 100 mln



Where do we want to be?

1

By the end of 2025
having at least five new projects in the portfolio,
including **at least two** in the form of **special
purpose vehicles**

2

By the end of 2028
Closing at least two
strategic transactions

3

In the period of 2029-2033
readiness to carry out **at least one
strategic transaction on an annual average**

STRATEGIC TRANSACTIONS:

1. **Sale of all shares in special purpose vehicles**
developing breakthrough technologies to strategic industry investors
2. **Sale of part of existing or newly created shares in Special Purpose Vehicles**
developing breakthrough technologies to strategic industry or financial investors

KEY EVENTS & UPDATES

FOCUS ON FINANCING DIVERSIFICATION AND SECURITY

- ✓ Strengthening negotiation position for strategic transactions and providing greater flexibility for investment opportunities:
 - ✓ PLN 64 million raised in October 2025 (share issue)
 - ✓ PLN 156,9 million in cash at the end of 2025
- ✓ Extension of the existing financing model for projects developed within subsidiaries arising from Scope Discovery (2026)



BACTEROMIC

BACTEROMIC
Use antimicrobials responsibly



BACTEROMIC
Everyone has a role to play to address AMR



BACTEROMIC
Don't let antimicrobial resistance take control



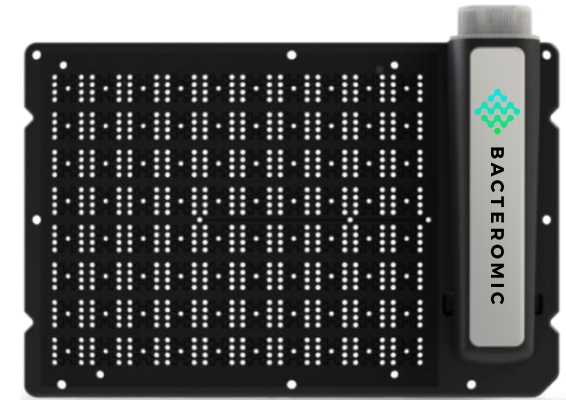
BACTEROMIC
The Time to Act is Now

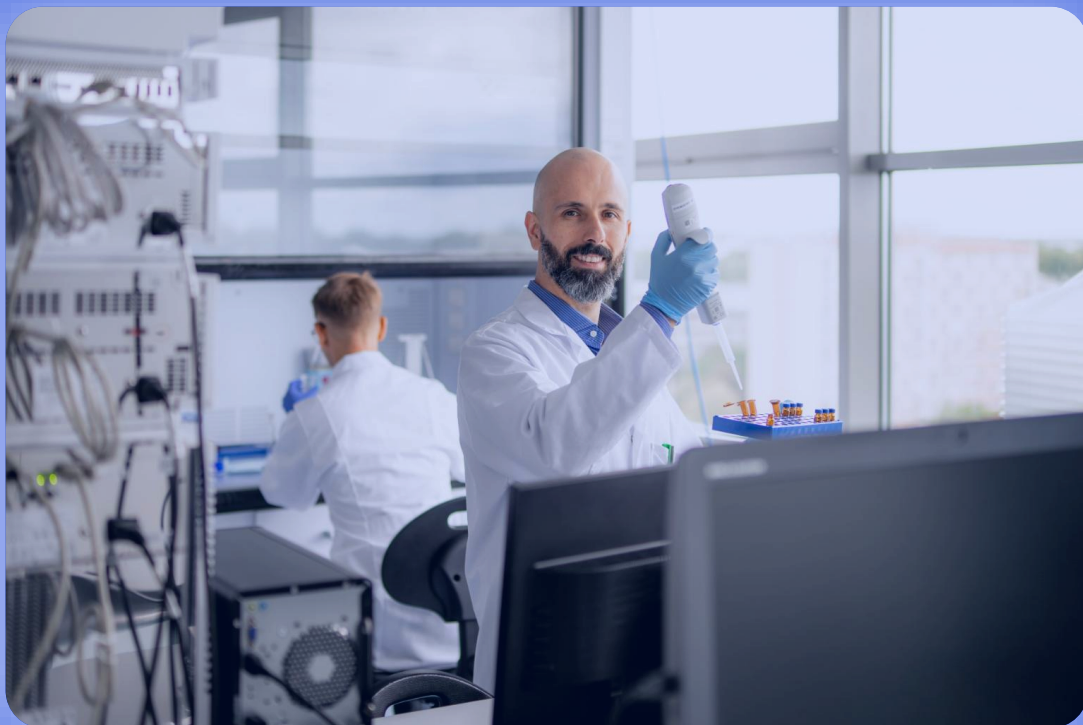


Finally, single AST system for all infections – fast, flexible, accessible



- **Single system for PBC and Isolates**
- **Single test for actionable information** – simpler workflow and the highest information content immediate guidance for precision antibiotic therapies
- **Strong margin flexibility for both segments** driven by primary focus on very low consumable cost
- **Rapid results regardless of sample type** – patient's same-day release could save up to 1500 USD per hospitalization day
- **High-throughput and full flexibility** to adapt to changing volumes and sample types





AST market needs future-proof, informative, rapid and cost-effective system

that offers synergies across isolate and PBC market segments

IVDR for Panel UNI2.0 – study design & results



Study performed in
3 external sites
and **internal site**



Process was monitored by
Clinical Research
Organization



~1000
strains tested

IVDR RESULTS SUMMARY



30 antibiotics
present on
the panel



56 drug-bug
combinations
can be tested



Detection of **ESBL**
resistance
mechanism



Securing commercial-scale manufacturing capacity to meet future demand and effects of scale

ANALYZER & FILLING DEVICE



Cooperation with BIT Analytical Solutions

Germany-based OEM specialized in electronic hardware assembly

CONSUMABLES

PILOT PRODUCTION LINE:

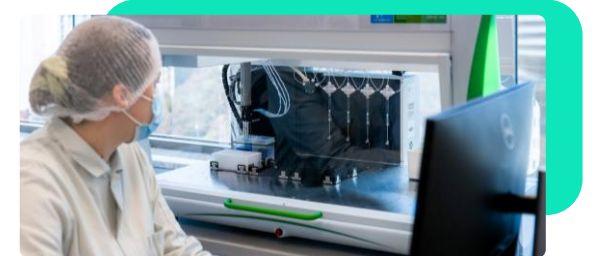
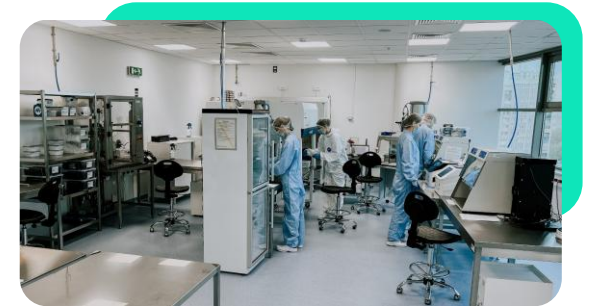
~100k panels/year



COMMERCIAL PRODUCTION LINE:

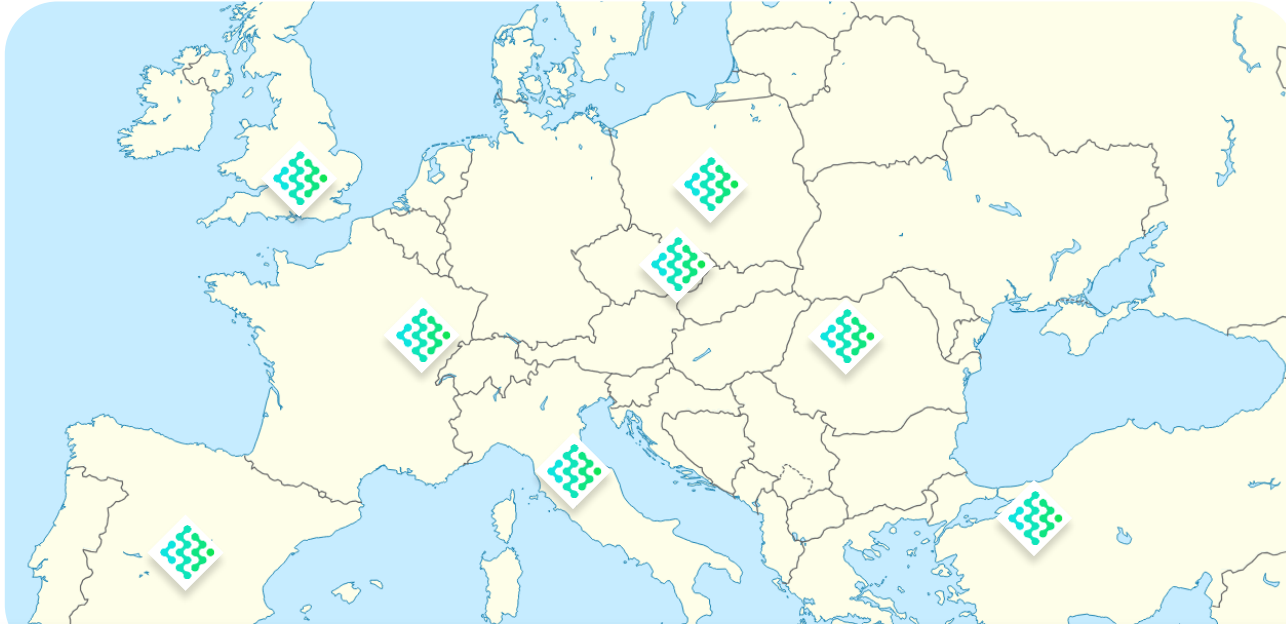
up to **~700k** panels/year

Line validation expected in mid 2026



Initiating clinical presence & signing first distribution agreements

Done, ongoing and planned pilot trials in European countries.
Planned first evaluations in USA in 2026



- Strong advantage of **true MIC values**
- **Great performance** - in line with currently used methods
- **Results faster by even 24h** (for FAST products)
- **Convenient workflow, easy to use** even for less skilled staff
- System **easy to adopt & occupies less space** in the lab

SIGNED DISTRIBUTION AGREEMENTS

- ELTA 90 MR (Romania) 
MORE THAN TECHNOLOGY
- Mefamed (Turkey) 
Tıbbi Ürünler ve Cihazlar San. Tic. Ltd. Şti.

ONGOING DISCUSSIONS & NEGOTIATIONS WITH SELECTED PARTIES IN OTHER REGIONS

Bacteromic - Clinical Advisory Board Members



Stephen Kidd (UK)

The Principal Clinical Scientist of Hampshire Hospitals NHS Foundation Trust, specializing in microbiology (incl. research on antibiotic resistance) and virology, with 23+ years of experience in clinical diagnostics and rapid AST evaluations



Scott O'Brien (USA)

a manager with 25+ years of experience in life sciences and diagnostics, covering areas such as R&D, marketing, commercialization, and international management (ex-SpecificDx and ex-GeneMark)



Tiziana di Martino (IT)

Physician and manager with over 20 years of experience in clinical practice, scientific research, and health economics, with an extensive experience in the MedTech and IVD sectors (ex-Q-Linea, ex-Accelerate)

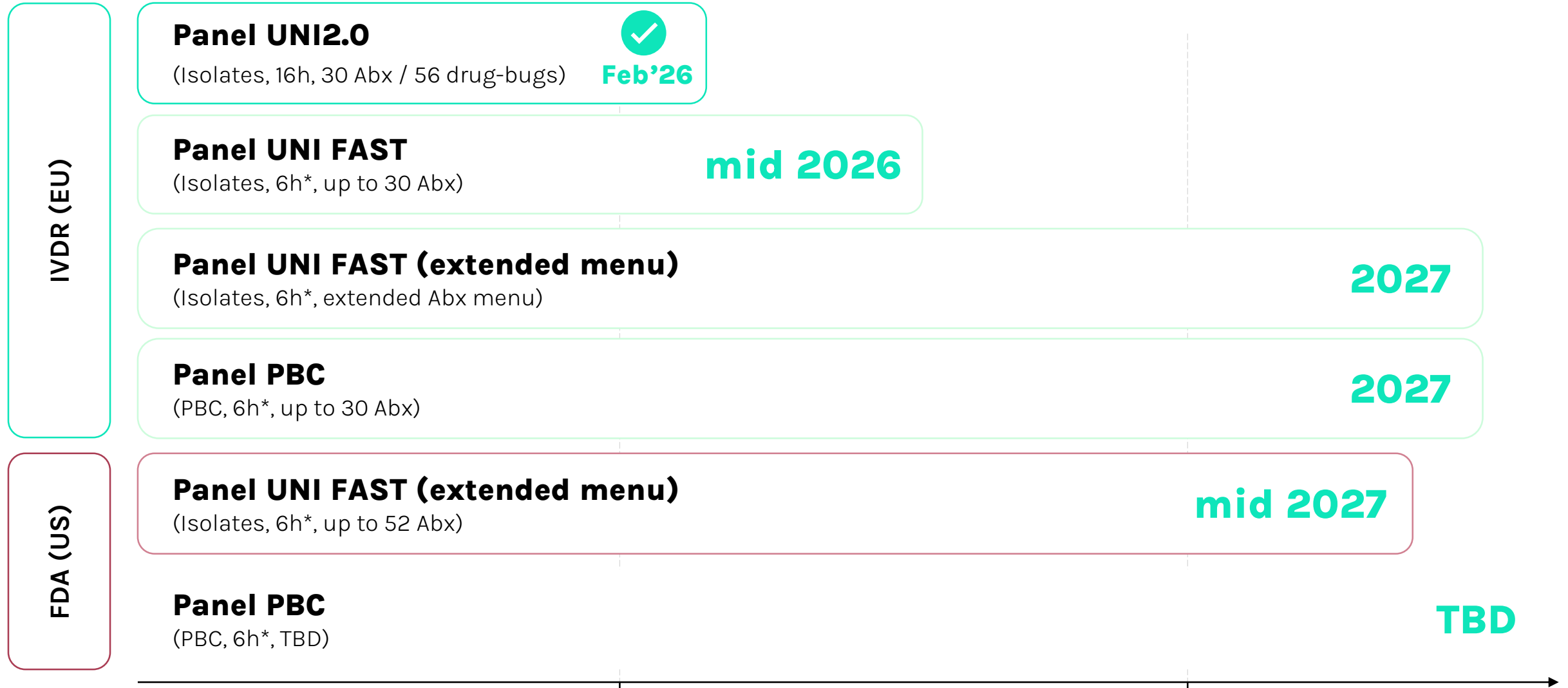


Stefan Riedel (USA)

Prof. of Pathology at Harvard Medical School and head of clinical microbiology laboratories at Beth Israel Deaconess Medical Center. A recognized authority in the fields of sepsis research and bacterial resistance.

Regulatory pathway

Regulatory pipeline for complementary AST offering – globally



*For selected, limited number of drug-bug pairs TTR can be 8h.

2026

2027

Transaction Advisor: Perella Weinberg Partners (PWP)

- ▶ PWP is a leading, global, independent investment banking firm with 700+ employees across 10 offices
- ▶ The firm has advised on over USD 1 trillion in transactions, including USD 200+ billion in healthcare since 2011
- ▶ Its healthcare team includes 65+ specialists and 9 partners
- ▶ PWP has deep expertise in the AST sector, supported by work with multiple clients and numerous successful transactions

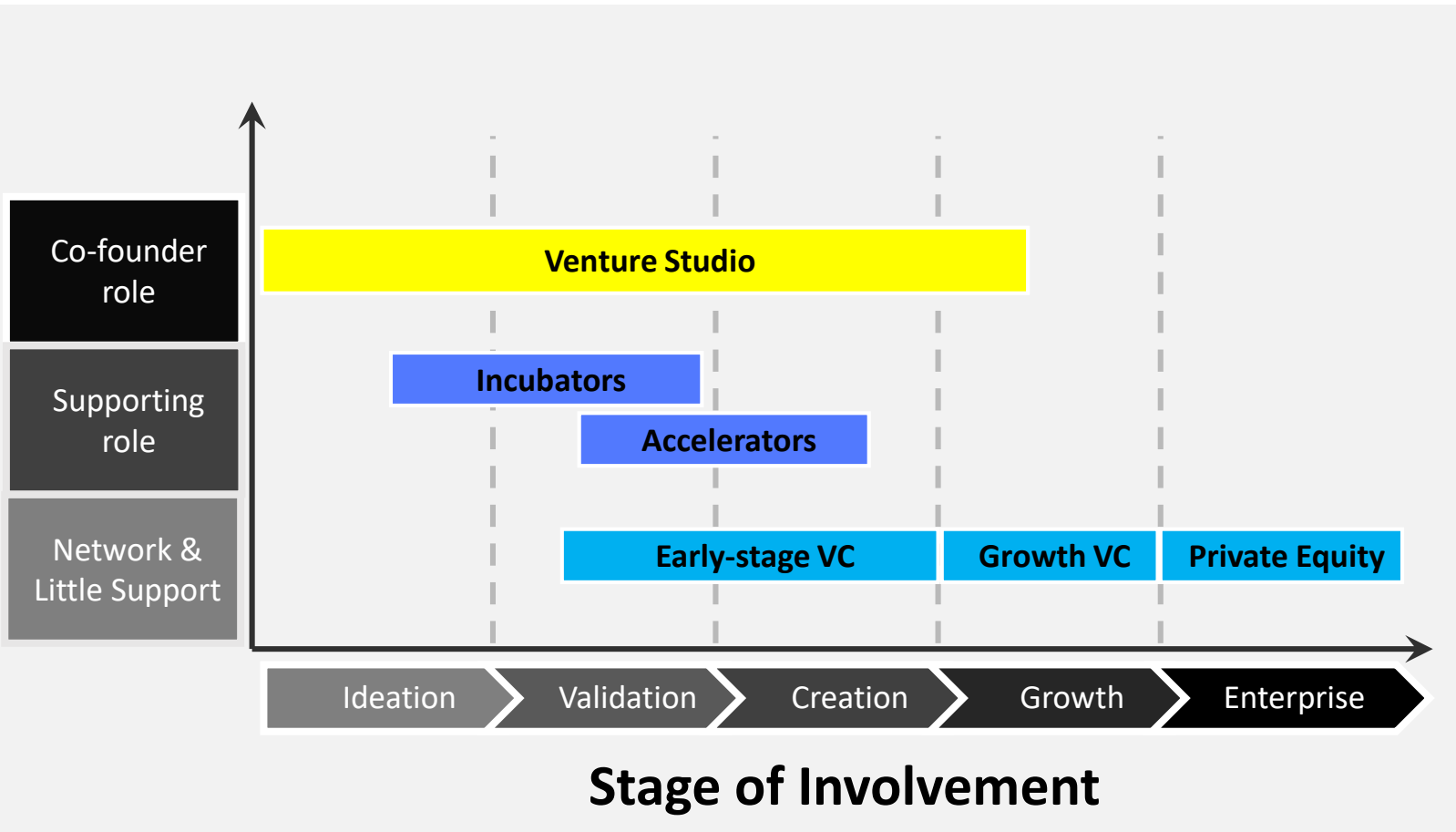




DISCOVERY & NEW PROJECTS

Systematic beats ad hoc

Level of Involvement



> Structured Idea Generation

> Access to Exceptional Talent

> End-to-End Venture Support

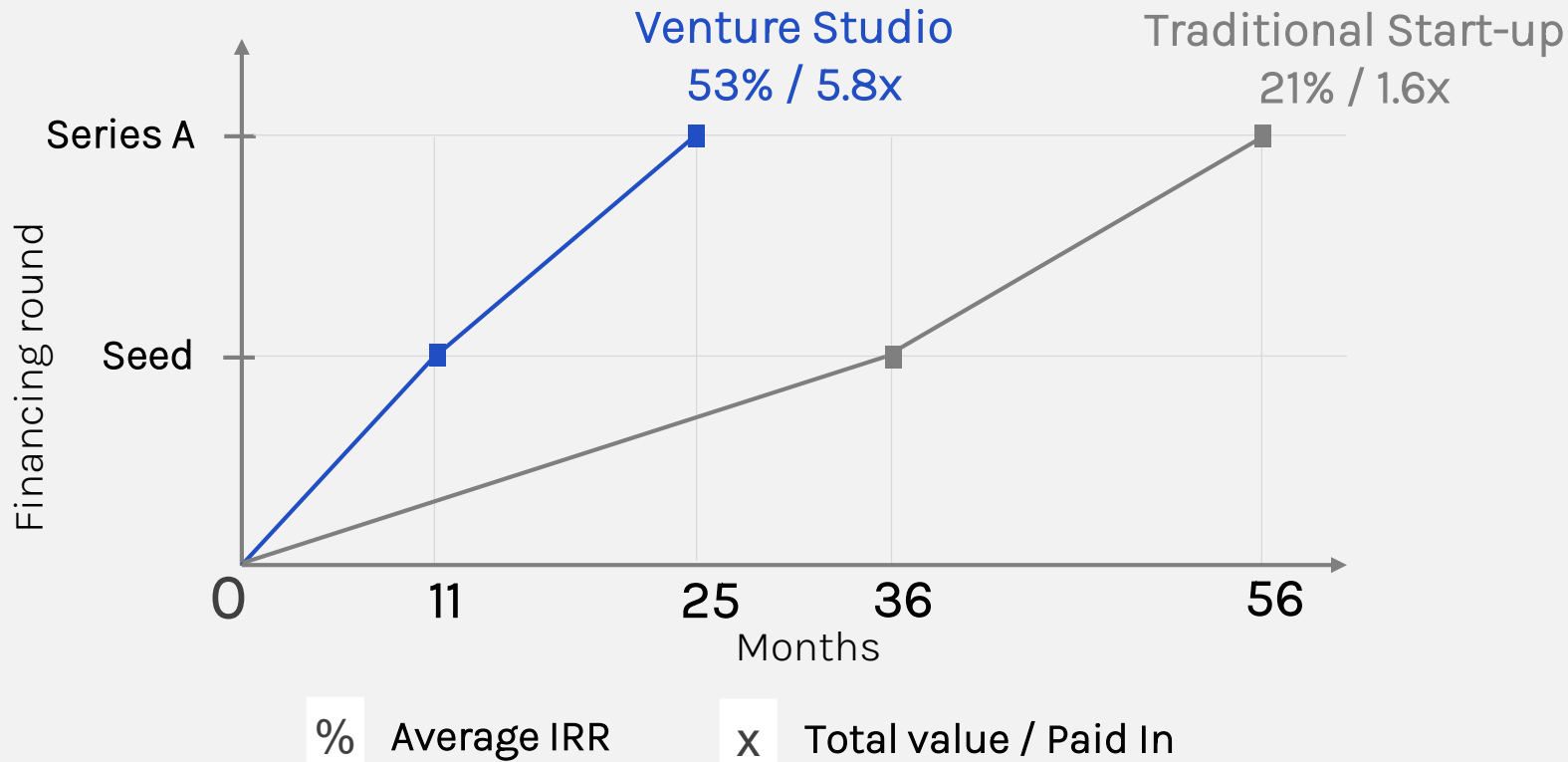
> Embedded Shared Services

> High Throughput

> Risk Diversification

> Proprietary Execution Framework

Systematic beats ad hoc



Life Sciences Venture Studios

UNITED STATES

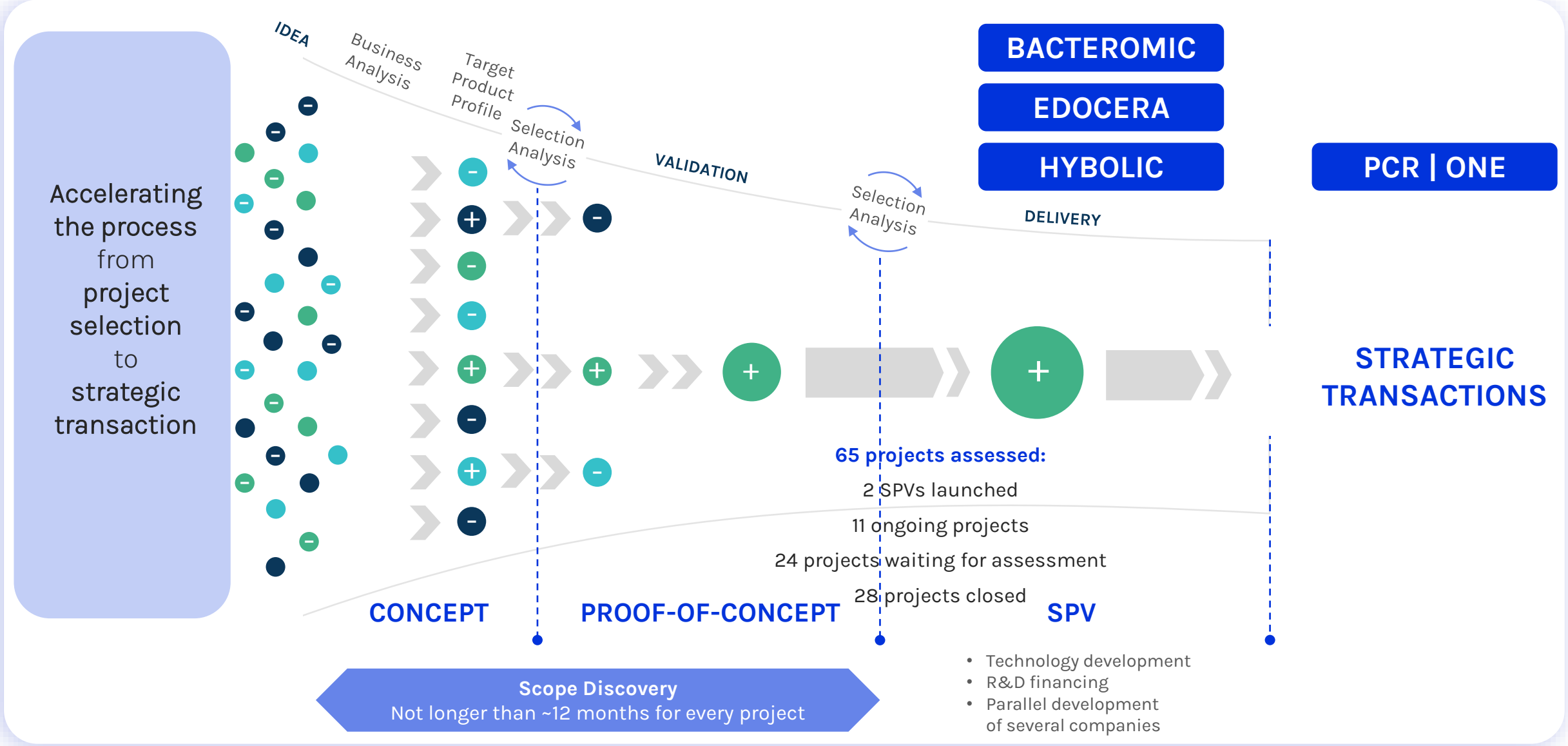
WESTERN EUROPE

CENTRAL EASTERN EUROPE

SCOPE DISCOVERY

How we operate

Systemic selection and development of new projects



Fellowship program

- ▶ Scope Fluidics Fellowship program launched in 2025 & continued in 2026
- ▶ 12-week hands-on program for young scientists, AI engineers, business students and postdocs
- ▶ Mentoring and support from experienced industry experts
- ▶ Top projects eligible for further support, including Proof of Concept



From idea → concept development → final presentation

AI-driven platform with a life-saving device for early stroke detection



PROBLEM

Strokes often go undetected for hours, preventing timely treatment and contributing to over **12 million stroke-related deaths annually, approx. 100 mln people at high stroke risk and 1bn at increased risk**. With a projected 32% increase, the economic impact surpasses **\$450 billion**.

1



SOLUTION

Our device leverages AI to analyze subtle signal changes, enabling early stroke detection and tracking of hemodynamic parameters.

2



Verification of selected technologies



Prototype device – expected in 2026



Starting R&D on final device design – expected in 2027



IMPACT

This technology empowers treatment within the critical **4.5-6 hour window, potentially preventing 80% of stroke related consequences and saving the lives of high risk patients**.

3



MARKET OPPORTUNITY

\$4.0
billion TAM

~10.0%
CAGR

4

Recognition:

winner of **MedX@Düsseldorf & Start-ups Are Us (PARP)**; selected among top 75+ startups in **Deep Tech CEE Challenge**

Comprehensive solution for monitoring of metabolic parameters



PROBLEM

The global prevalence of diabetes is steadily increasing, with projections indicating a significant rise, potentially reaching **643 million cases within the next five years**.

1



SOLUTION

Early detection of metabolic syndrome risk through monitoring key biomarkers for insulin resistance and type 2 diabetes.

2



IMPACT

Metabolic imbalance poses a significant health risk, with **1 in 10 individuals affected by diabetes and a life lost to the disease every 5 seconds**. Early detection and treatment of abnormal glycemc trends can prevent up to 60% of diabetes cases.

3



MARKET OPPORTUNITY

\$23.0
billion TAM

20.0%
CAGR

4



Verification of selected technologies – planned in 2026



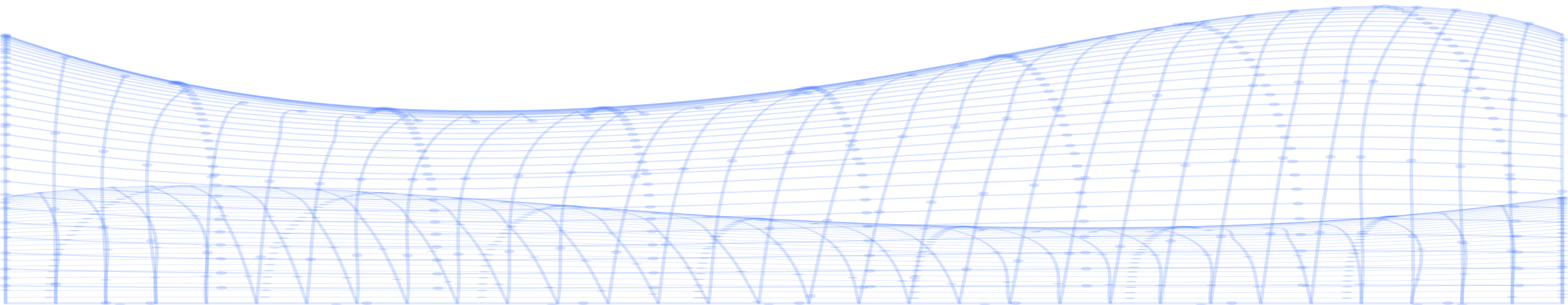
Pre-clinical studies to verify insulin measurement application – expected in 2026



Finalizing prototype & starting R&D for final device design – expected in 2027

Hybolic has been awarded **conditional PLN 16.1 million non-dilutive funding** Smart Path (Ścieżka SMART) by PARP with a total project budget of PLN 24.1 million.

Financial results 2025



Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	2025	2024
Przychody ze sprzedaży	100	131
Koszty działalności operacyjnej	(47 327)	(32 577)
Amortyzacja	(2 131)	(1 512)
Zużycie materiałów i energii	(3 738)	(1 312)
Usługi obce	(16 130)	(11 417)
Podatki i opłaty	(355)	(160)
Wynagrodzenia	(19 842)	(14 456)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 654)	(2 264)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 477)	(1 456)
Strata brutto ze sprzedaży	(47 227)	(32 446)
Wynik na sprzedaży jednostki zależnej	0	109 541
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(55)	(41)
Zysk/strata z działalności operacyjnej	(47 282)	77 054
Przychody finansowe	4 845	8 573
Koszty finansowe	(3 616)	(231)
Zysk/strata przed opodatkowaniem	(46 053)	85 396
Podatek dochodowy	(311)	(19 975)
Zysk/Strata netto	(46 364)	65 421

Koszty działalności operacyjnej w Grupie wzrosły w stosunku do roku ubiegłego o 14.8m PLN głównie wskutek:

- wzrostu kosztów usług obcych o 4.7m PLN oraz
- kosztów wynagrodzeń o 5.4m PLN

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	2025	2024
Przychody ze sprzedaży	100	131
Koszty działalności operacyjnej	(47 327)	(32 577)
Amortyzacja	(2 131)	(1 512)
Zużycie materiałów i energii	(3 738)	(1 312)
Usługi obce	(16 130)	(11 417)
Podatki i opłaty	(355)	(160)
Wynagrodzenia	(19 842)	(14 456)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 654)	(2 264)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 477)	(1 456)
Strata brutto ze sprzedaży	(47 227)	(32 446)
Wynik na sprzedaży jednostki zależnej	0	109 541
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(55)	(41)
Zysk/strata z działalności operacyjnej	(47 282)	77 054
Przychody finansowe	4 845	8 573
Koszty finansowe	(3 616)	(231)
Zysk/strata przed opodatkowaniem	(46 053)	85 396
Podatek dochodowy	(311)	(19 975)
Zysk/Strata netto	(46 364)	65 421

Wzrost kosztów usług obcych wynika głównie ze zwiększonych wydatków związanych z usługami w ramach Scope Discovery, a także kosztów usług obcych poniesionych w Hybolic oraz w Edocera.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	2025	2024
Przychody ze sprzedaży	100	131
Koszty działalności operacyjnej	(47 327)	(32 577)
Amortyzacja	(2 131)	(1 512)
Zużycie materiałów i energii	(3 738)	(1 312)
Usługi obce	(16 130)	(11 417)
Podatki i opłaty	(355)	(160)
Wynagrodzenia	(19 842)	(14 456)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 654)	(2 264)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 477)	(1 456)
Strata brutto ze sprzedaży	(47 227)	(32 446)
Wynik na sprzedaży jednostki zależnej	0	109 541
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(55)	(41)
Zysk/strata z działalności operacyjnej	(47 282)	77 054
Przychody finansowe	4 845	8 573
Koszty finansowe	(3 616)	(231)
Zysk/strata przed opodatkowaniem	(46 053)	85 396
Podatek dochodowy	(311)	(19 975)
Zysk/Strata netto	(46 364)	65 421

Wzrost kosztów wynagrodzeń wyniósł łącznie ok. 5.4m PLN., w tym:

- wzrost z tyt. wyceny akcji fantomowych 3.6m PLN
- wzrost kosztów z tyt. umów o pracę i cywilnoprawnych o 1.8m PLN.

Przeciętny stan zatrudnienia w 2025 wyniósł 86 vs. 63 osoby w 2024.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	2025	2024
Przychody ze sprzedaży	100	131
Koszty działalności operacyjnej	(47 327)	(32 577)
Amortyzacja	(2 131)	(1 512)
Zużycie materiałów i energii	(3 738)	(1 312)
Usługi obce	(16 130)	(11 417)
Podatki i opłaty	(355)	(160)
Wynagrodzenia	(19 842)	(14 456)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 654)	(2 264)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 477)	(1 456)
Strata brutto ze sprzedaży	(47 227)	(32 446)
Wynik na sprzedaży jednostki zależnej	0	109 541
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(55)	(41)
Zysk/strata z działalności operacyjnej	(47 282)	77 054
Przychody finansowe	4 845	8 573
Koszty finansowe	(3 616)	(231)
Zysk/strata przed opodatkowaniem	(46 053)	85 396
Podatek dochodowy	(311)	(19 975)
Zysk/Strata netto	(46 364)	65 421

Grupa z tytułu zainwestowanych środków pieniężnych zrealizowała w 2025 roku:

- 3.2m PLN przychodów finansowych z tytułu odsetek (vs 3.2m w 2024),
- 1.6m PLN przychodów z tytułu wyceny jednostek uczestnictwa funduszy inwestycyjnych (vs 1.3m w 2024).

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów (rachunek wyników) [tys. PLN]

	2025	2024
Przychody ze sprzedaży	100	131
Koszty działalności operacyjnej	(47 327)	(32 577)
Amortyzacja	(2 131)	(1 512)
Zużycie materiałów i energii	(3 738)	(1 312)
Usługi obce	(16 130)	(11 417)
Podatki i opłaty	(355)	(160)
Wynagrodzenia	(19 842)	(14 456)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(2 654)	(2 264)
Pozostałe koszty rodzajowe	(2 477)	(1 456)
Strata brutto ze sprzedaży	(47 227)	(32 446)
Wynik na sprzedaży jednostki zależnej	0	109 541
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(55)	(41)
Zysk/strata z działalności operacyjnej	(47 282)	77 054
Przychody finansowe	4 845	8 573
Koszty finansowe	(3 616)	(231)
Zysk/strata przed opodatkowaniem	(46 053)	85 396
Podatek dochodowy	(311)	(19 975)
Zysk/Strata netto	(46 364)	65 421

Wzrost kosztów finansowych w roku 2025 wynika ze zrealizowanych przez Grupę ujemnych różnic kursowych na transakcjach walutowych.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z sytuacji finansowej (bilans) [tys. PLN]

	31.12.2025	31.12.2024
Aktywa trwałe	29 265	16 417
Aktywa obrotowe, w tym:	166 670	156 453
<i>Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych</i>	93 153	128 971
<i>Jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych</i>	63 772	22 192
<i>Pozostałe aktywa obrotowe</i>	9 745	5 290
Aktywa Razem	195 935	172 870
Kapitał własny	162 431	146 351
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	33 504	26 519
Pasywa Razem	195 935	172 870

Znaczący wzrost aktywów trwałych w porównaniu do roku ubiegłego o 12.9m zł wynikał przede wszystkim z:

- nabycia maszyn i urządzeń wchodzących w skład linii produkcyjnej Bacteromic (4.5m PLN)
- aktywowania kosztów prac rozwojowych w Bacteromicu (8.1m PLN)

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z sytuacji finansowej (bilans) [tys. PLN]

	31.12.2025	31.12.2024
Aktywa trwałe	29 265	16 417
Aktywa obrotowe, w tym:	166 670	156 453
<i>Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych</i>	93 153	128 971
<i>Jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych</i>	63 772	22 192
<i>Pozostałe aktywa obrotowe</i>	9 745	5 290
Aktywa Razem	195 935	172 870
Kapitał własny	162 431	146 351
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	33 504	26 519
Pasywa Razem	195 935	172 870

Najistotniejszą pozycję aktywów obrotowych stanowią płynne środki pieniężne o wartości ogółem 156.9m PLN.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z sytuacji finansowej (bilans) [tys. PLN]

	31.12.2025	31.12.2024
Aktywa trwałe	29 265	16 417
Aktywa obrotowe, w tym:	166 670	156 453
<i>Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych</i>	93 153	128 971
<i>Jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych</i>	63 772	22 192
<i>Pozostałe aktywa obrotowe</i>	9 745	5 290
Aktywa Razem	195 935	172 870
Kapitał własny	162 431	146 351
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	33 504	26 519
Pasywa Razem	195 935	172 870

Wzrost kapitału własnego wynika z emisji akcji, która miała miejsce pod koniec października 2025 roku.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane @ 31.12.2025

Sprawozdanie z sytuacji finansowej (bilans) [tys. PLN]

	31.12.2025	31.12.2024
Aktywa trwałe	29 265	16 417
Aktywa obrotowe, w tym:	166 670	156 453
<i>Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych</i>	93 153	128 971
<i>Jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych</i>	63 772	22 192
<i>Pozostałe aktywa obrotowe</i>	9 745	5 290
Aktywa Razem	195 935	172 870
Kapitał własny	162 431	146 351
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	33 504	26 519
Pasywa Razem	195 935	172 870

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania wzrosły w stosunku do roku ubiegłego o ok. 7.0m PLN głównie wskutek:

- wzrostu zobowiązań handlowych w Bacteromic (o 2.9m PLN)
- zobowiązań z tytułu akcji fantomowych dla Bacteromic (o 5.0m PLN).



Q&A session



THANK YOU

INVESTOR RELATIONS

relacjinwestorskie@scopefluidics.com