



SCOPE FLUIDICS

Q2 2026 UPDATE

6 October 2026

DISCLAIMERS



This presentation (“Presentation”) contains basic information about Scope Fluidics S.A. (“the Company”) and the Scope Fluidics S.A. Group (“the Group”).

This presentation has been prepared solely for the purpose of providing basic information about the Group and its operations. It does not present complete data regarding the Group’s operations, financial condition, assets, or legal status, which may be required to make an investment decision regarding the Group or the financial instruments of its subsidiaries. The Company has taken measures to ensure that the data presented is fully reliable; however, it cannot and should not be treated as such. All forecasts, opinions, and projections contained in the Presentation, including the Company’s projections, opinions, and forecasts, were prepared as part of routine analytical activities and should not be treated as information approved by any third party. Although measures have been taken to ensure that the facts stated in the Presentation are accurate and that the forecasts, opinions, and projections are reliable and reasonable, the Company has not verified their completeness or accuracy.

Consequently, neither the Company nor any of its shareholders or advisors, their affiliates, members of governing bodies, or employees shall be liable, on any basis whatsoever, for the content of the Presentation.

When making investment decisions or acting for any other purpose, one should not rely on the information contained in the Presentation, including with respect to its accuracy, reliability, and completeness. None of the entities listed above accepts any liability, on any basis, for any damages arising from the use of this document and the information contained therein.

The statements contained in the Presentation should not be treated as assurances or guarantees by the Company or as commitments or promises regarding the Group’s future financial or operating results. The content of the Presentation does not constitute, nor should it be treated as, investment, legal, or tax advice. Recipients of the Presentation should independently seek appropriate investment, legal, or tax advice.

This presentation does not constitute an offer, in particular within the meaning of the Act of July 29, 2005, on Public Offerings and the Conditions for Introducing Financial Instruments to an Organized Trading System, and on Public Companies (Journal of Laws, consolidated text 2013.1382 as amended) or the Act of April 23, 1964—Civil Code (Journal of Laws, consolidated text 2014.121, as amended), a recommendation, or an invitation to subscribe for or purchase bonds.

Neither the Presentation nor any part thereof constitutes any contract or any obligation regarding the performance of such a contract. The Company reserves the right to amend or supplement the Presentation at any time, although it is under no obligation to do so, nor is it obligated to make any updates or corrections to the content of the Presentation, or to provide additional information about the Company or the Group.

UNIQUE COMBINATION OF COMPETENCIES IN TECHNOLOGY, OPERATIONS AND FINANCIAL AREAS

MANAGEMENT BOARD OF SCOPE FLUIDICS



MARCIN IZYDORZAK

VICE PRESIDENT

- Co-founder of Scope Fluidics
- Responsible for clinical trials, IP, production and regulatory areas
- Gained experience in technology companies, scientific institutes and pharmaceutical companies



PROF. PIOTR GARSTECKI

CEO

- Co-founder of Scope Fluidics
- Responsible for development of innovative technologies and building the organization
- Experience in scientific and technological projects in Poland and in the USA, specialized in soft matter physics and microfluidic technologies



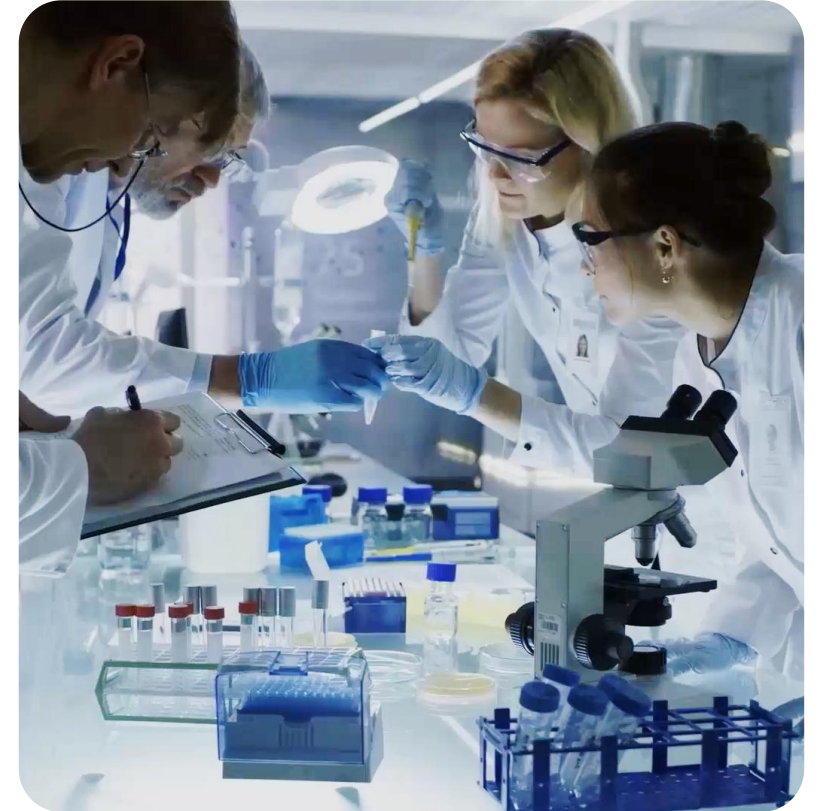
SZYMON RUTA

VICE PRESIDENT, CFO

- Responsible for financial division, investor relations and M&A transactions
- Experienced in managing of capital groups, cooperation with capital markets and execution of M&A transactions

VENTURE STUDIO - OUR VALUES AND VISION FOR SUCCESS

- We address **global challenges in healthcare** and develop technologies with real, global impact
- We aim at **+USD 10⁹ markets and develop technologies that can readily be leveraged by large, multinational and global med-tech operators**
- We develop companies as attractive acquisition targets for global strategic investors with valuations in multiples of USD 100 mln



Corporate structure supports execution of M&A transactions



Each project in Scope Fluidics' Group is **developed in a separate, legal entity (SPV)**



Each subsidiary is focused on the R&D activities and has the full ownership of all the IP relevant to its project, employment, commercial contracts, and all relevant certifications



Scope Fluidics provides SPVs with back-office functions, such as HR, finance, reporting, legal, regulatory, etc.



Sold to Bio-Rad Laboratories
August 2022

SUBSIDIARY #1



Started in 2012



100% ownership of the SPVs

SUBSIDIARY #2



Started in 2017



SUBSIDIARY #3

EDOCERA
Prevention and ongoing diagnostics for patients at risk of stroke

Started in 2024



SUBSIDIARY #4

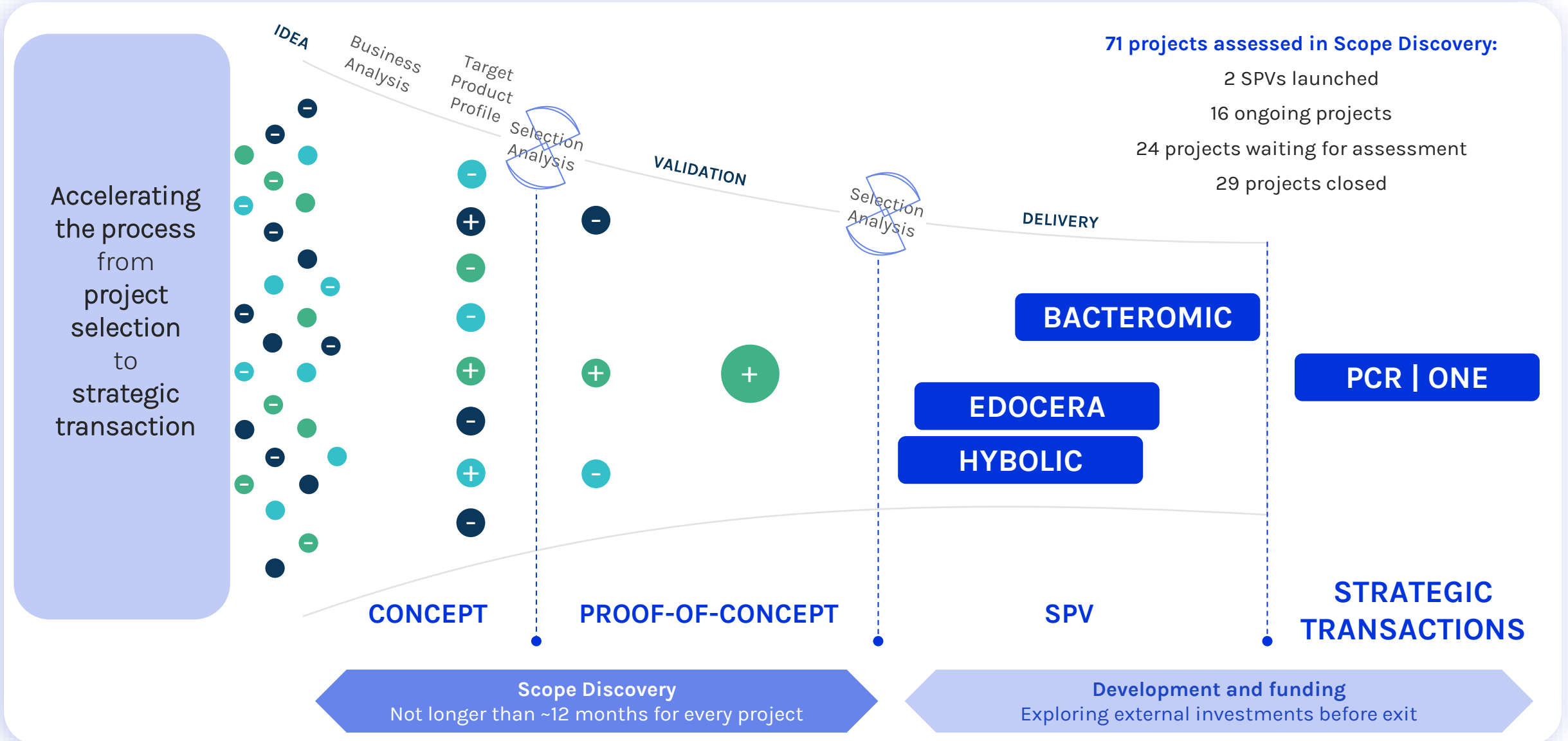
HYBOLIC
Comprehensive solution for patients with metabolic syndrome

Started in 2024



How we operate at Scope Discovery

Systemic selection and development of new projects



SCOPE FLUIDICS

KEY EVENTS 2026 - YTD

KEY EVENTS 2026 - YTD

- ✓ **IVDR certification** secured for **BACTEROMIC UNI** and **UNI-FAST Panels**
 - ✓ **3 distribution agreements** signed, covering **12 European markets**
 - ✓ **Production site secured** and **semi-automated production line** development continued
 - ✓ **PBC clinical study agreement** signed, advancing the **next BACTEROMIC Panel** toward certification
 - ✓ **U.S. patent granted** for BACTEROMIC's **Microfluidic Chip technology**
 - ✓ **Funding agreement signed with PARP** for the **HYBOLIC project**
 - ✓ **First sales proceeds from BACTEROMIC**, amounting to approximately PLN 0.3 million
- 

SCOPE FLUIDICS

OUR KEY PROJECT

Bacteria Become Increasingly Resistant to Existing Antibiotics

- WHO warns on **growing Antimicrobial Resistance (AMR)** and antibiotics becoming ineffective
- Antibiotics prescribed randomly and patients not following recommendations further contribute to the problem
- **Antimicrobial susceptibility testing (AST)** identifies the most effective antibiotic for a bacterial infection, enabling targeted treatment, improving patient outcomes, and helping to slow AMR progress.

AMR as leading cause of death

169M

deaths associated with
AMR in 2025–2050*

Comprehensive AST diagnostics
are fundamental to a sustainable solution.

Microbiology is a legacy of complexity. No single AST solution provides enough versatility.

Labs need speed, information and unified approach to AST at cost enabling routine use – for every patient, regardless of sample type.

Standard Bacterial Infections (Isolates)

Vitek 2 (bioMérieux) · Phoenix (BD/Waters) · Sensititre (ThermoFisher) · MicroScan (Beckman Coulter)

- Mainstream segment – 50M+ tests/year
- 12-20 antibiotics per panel
- Slow time to result (12-24h)
- Isolates only — no simple PBC/sepsis coverage
- Legacy design, largely unchanged for years



Critical Bloodstream Infections (Positive Blood Cultures – PBC)

Q-linea · Specific Reveal (bioMérieux) · Gradientech · Selux Dx (closed)

- Growing segment, need for fast results
- 12-30 antibiotics per Panel
- Low hardware throughput: 8-12 panels/device
- High price €100+ per test, no isolates synergy
- Selux Dx — the one true rival — ceased operations in 2025 (high entry cost, ~\$400k/set)



Bacteromic

One platform for both segments

- Isolates + PBC on one Platform
- Up to 60 antibiotics in a single test — 10x more information than market leader
- Fast results
- Low single-digit € COGS for Panels enables flexible, competitive pricing in both segments



BACTEROMIC

No Longer a Vision: a First in Class, **Complete AST Platform**

One Rapid Platform for Two Segments: Isolates and PBC

One system, same-day results, precision antibiotic therapy guidance

Accessible on every front

Easy to use, strong unit economics for flexibility across segments & high-throughput for efficient use of lab space

First test = final AST report

AST across all relevant antibiotics at once.
No panel guessing. No retesting.



Isolates & PBC in one box

Yes

Final antibiogram after first test

Yes

Cost savings across segments

Yes

Market leaders

No

No

No

Protecting Technology that Makes Bacteromic Unique



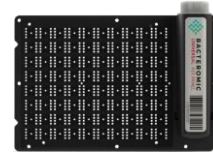
METHOD AND SYSTEM FOR RAPIDLY TESTING ANTIMICROBIAL SUSCEPTIBILITY

Rapid signal analysis method of determining the minimum inhibitory concentration (MIC) based on standard measurements in the shortest possible time to date



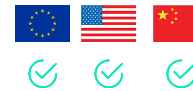
METHOD AND SYSTEM FOR PREDICTION OF MICROORGANISM GROWTH USING ARTIFICIAL INTELLIGENCE

The computer-implemented method for real-time prediction of microorganism growth or growth inhibition of a microorganism inoculum using artificial intelligence (AI)



MICROFLUIDIC CHIP

The invention is intended for microbiological testing cards, particularly for microbial identification and antimicrobial susceptibility testing (AST)



INCUBATION SEGMENT WITH AN UNVENTED GAS CAVITY IN A MICROFLUIDIC CHIP

The object of the invention is the geometry of a single incubation segment in a microfluidic chip, suitable for microbiological research



A SYRINGE-PLUG AND A CARTRIDGE FOR ANALYTIC ASSAYS COMPRISING SUCH A SYRINGE-PLUG

Provided for sealing a sample chamber of a cartridge for analytic assays, comprises a tank pre-filled with a non-aquatic liquid



Recent updates:

June 2024 – US patent for „Incubation segment in microfluidic chip”

August 2024 – CN patent for „Incubation segment in microfluidic chip”

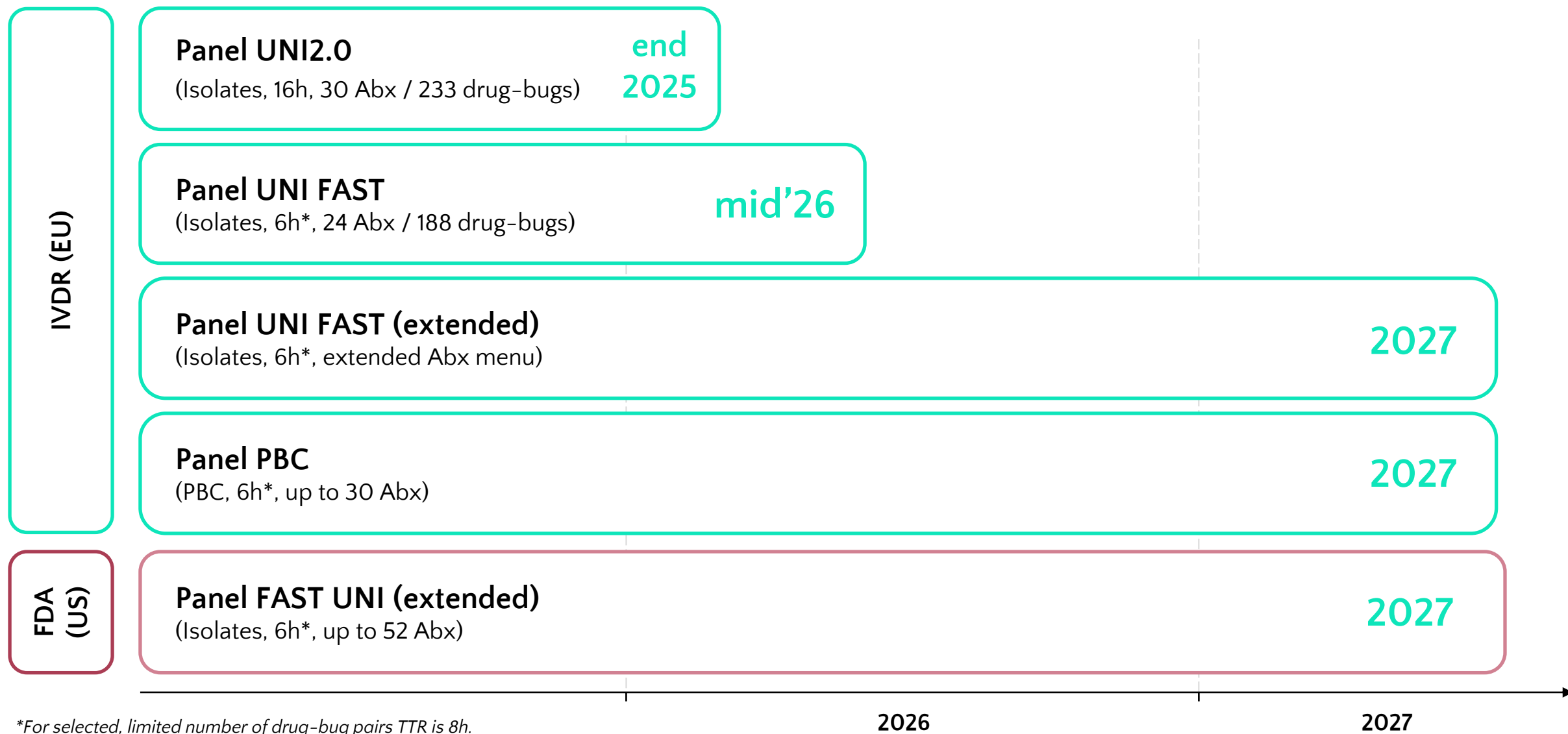
October 2024 – CN patent for „Method and System for rapidly testing...”

April 2025 – EPO patent for „Method and System for prediction of microorganism...”

May 2026 – US patent granted for „Microfluidic Chip”

Further IP processes in progress

Clear Regulatory Pathway Across EU and US Markets



Securing commercial-scale manufacturing capacity to meet future demand and effects of scale

ANALYZER & FILLING DEVICE



Cooperation with BIT Analytical Solutions

Germany-based OEM specialized in electronic hardware assembly

CONSUMABLES

PILOT PRODUCTION LINE:

~100k panels/year



COMMERCIAL PRODUCTION LINE:

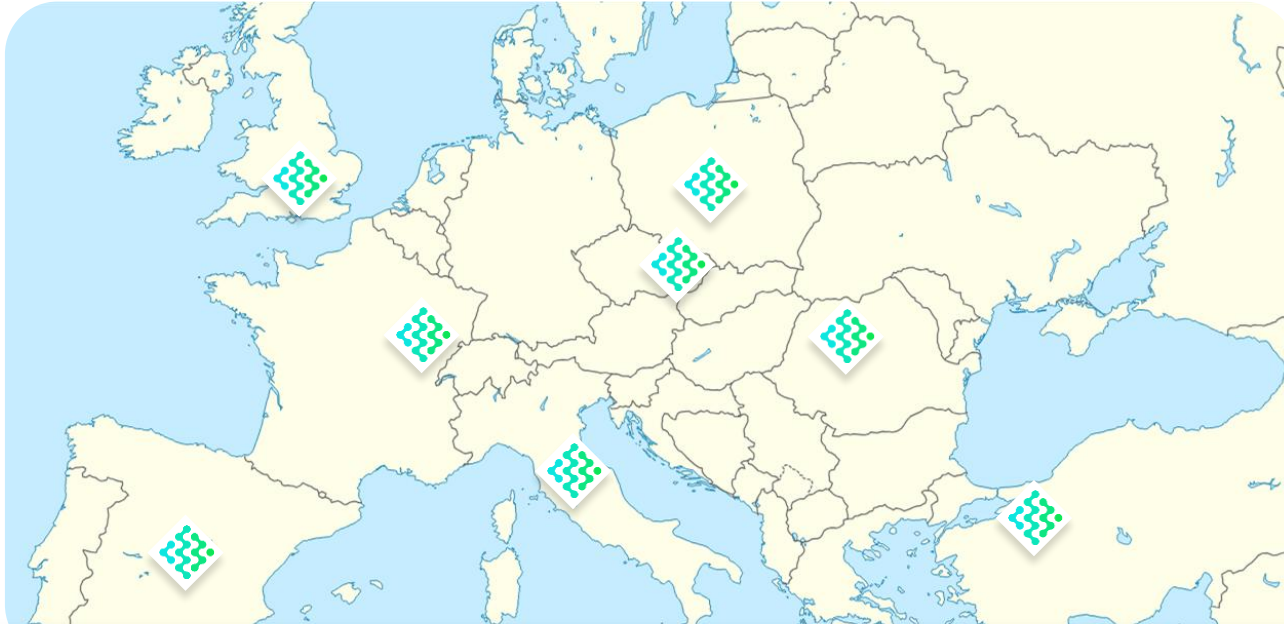
up to ~750k panels/year

- Ongoing line setup in a new facility, production readiness for ~350k panels/year expected latest in H1'27
- Expansion to 750k/year achievable within several months upon and subject to business decision



Initiating clinical presence & signing first distribution agreements

Done, ongoing and planned pilot trials in European countries.
Planned first evaluations in USA in 2026



- Strong advantage of **true MIC values**
- **Strong performance** - results exceeding >90% CA/EA
- **Results faster by even 24h** (for FAST products)
- **Convenient workflow, easy to use** even for less skilled staff
- System **easy to adopt & occupies less space** in the lab

SIGNED DISTRIBUTION AGREEMENTS

- ELTA 90 MR (Romania)



- Mefamed (Turkey)



- Biomedica Medizinprodukte
(10 European Countries)



ONGOING DISCUSSIONS & NEGOTIATIONS WITH SELECTED PARTIES IN OTHER REGIONS

Perella Weinberg Partners – top tier advisor for Dx & AST



Perella Weinberg Partners
is a leading US-based boutique
investment bank with strong
expertise in healthcare sector

- Since October 2025, Perella supports Scope Fluidics in preparation and execution of the M&A process with Bacteromic project
- PWP is a highly experienced partner with a profound understanding of the diagnostics and rapid AST segment, as well as a broad relationship network – enabling access to key stakeholders and potential investors.
- PWP has advised a number of companies in M&A processes, also publicly-traded clients, with transactions value amounting over USD 1 trillion, including USD 200+ billion in healthcare since 2011

Selected healthcare transactions

 **SPECIFIC**

Advised Specific, rapid
AST, on the sale to
bioMérieux for
USD 425 M

 **ACCELERATE**
DIAGNOSTICS

Advised Accelerate, rapid
AST, on the sale of
assets to Indaba for
USD 41 M

 **QUIDEL**

Ortho
Clinical Diagnostics

Advised Quidel on
acquisition of Ortho,
for
USD 8.1 B

ThermoFisher
SCIENTIFIC

astorg.

Advised ThermoFisher
on the sale of
Microbiology division to
Astorg PE
USD 1.1 B

DISCOVERY & NEW PROJECTS



Comprehensive solution for stroke risk monitoring



PROBLEM



Stroke treatment is possible only within
critical ≤ 6 hour window.
1 in 3 strokes has an unknown onset.

However, **strokes often go undetected for hours.**
After 6h window, typically high-success rate procedure comes
with too many side effects – and risks exceed potential benefits.

Stroke’s occurrence time is critical
to apply potentially life-saving treatment

MARKET FIT

1,000+ interviews and opinions collected from patients,
caregivers and clinicians in Poland and the US.

KEY OPINION LEADERS

We work with key opinion leaders in neurology and stroke
care in Poland and the US.

SOLUTION



Identifying stroke early to enable timely
possibility of potentially life-saving
treatment within the critical ≤ 6 h window.

Leveraging AI to analyze multiple
physiological signals simultaneously,
enabling pre-symptomatic detection of
stroke onset.

PROGRESS & MILESTONES

- Technology verification**
- 1st prototype
- grant agreement to be signed

MARKET OPPORTUNITY



\$4-10
billion TAM

8.5-10%
CAGR



*Illustrative-only visualisation. CAGR: stroke diagnostics market, 2026–2033
(Coherent Market Insights).*

Comprehensive solution for monitoring of metabolic parameters

PROBLEM



Metabolic dysfunction precedes diabetes, obesity, fatty liver, heart disease and dementia by up to a decade – **26% of adults worldwide are insulin resistant.**

Yet we still track only the late signal – glucose. In a large consumer testing dataset, **over 50% had high fasting insulin but normal glucose.**

People already pay to test themselves (**500k Function Health members, \$365/year**), but no tool shows how their metabolism responds day by day.

SOLUTION



A wearable patch measuring insulin and glucose continuously, and an AI app that turns them into a personal metabolic baseline – showing how every meal, workout or drug changes your metabolism.

MARKET OPPORTUNITY



\$20+
billion TAM

20+%
CAGR

PROGRESS & MILESTONES

- ✓ FENG grant signed with PARP – up to PLN 14.4M (≈ €3.4M) non-dilutive funding
- ⌚ Technology verification
- ⌚ First multi-analyte sensor prototype – experimental verification in progress



Illustrative-only visualisation.

2nd edition

Scope Fluidics Fellowship 2026.

A transformative program turning breakthrough ideas into ventures with lasting impact.

12

Fellows work alongside Scope Discovery analysts and our Primary Market Research team to uncover problems worth solving.

11

Mentors: top scientists, physicians, and business leaders guide fellows and help sharpen early ideas into lasting ventures.

4

Tracks: interdisciplinary teams spanning Medical, Data & AI, Scientific, and Business expertise.

3

Months: an intensive, full-immersion program moving from Discovery through the Concept Phase.





SCOPE FLUIDICS

Skonsolidowane dane finansowe

30.06.2026

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane 30.06.2026

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów [tys. PLN]

	06.2026	06.2025
Przychody ze sprzedaży	59	676
Koszty działalności operacyjnej	(25 980)	(19 285)
Amortyzacja	(1 218)	(986)
Zużycie materiałów i energii	(1 754)	(1 821)
Usługi obce	(10 579)	(6 666)
Podatki i opłaty	(298)	(148)
Wynagrodzenia	(8 445)	(7 181)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(1 947)	(1 171)
Pozostałe koszty rodzajowe	(1 739)	(1 312)
Strata brutto ze sprzedaży	(25 921)	(18 609)
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(361)	20
Strata z działalności operacyjnej	(26 282)	(18 589)
Przychody finansowe	3 163	2 600
Koszty finansowe	(131)	(3 417)
Strata przed opodatkowaniem	(23 250)	19 406
Podatek dochodowy	(351)	(145)
Strata netto	(23 601)	(19 551)

Pod koniec pierwszego półrocza 2026 r. Grupa uzyskała pierwsze wpływy ze sprzedaży systemu BACTEROMIC do tureckiego dystrybutora Mefamed o wartości blisko 0,3 mln zł. Z uwagi na wydanie produktu z magazynu w kolejnym miesiącu, przychód z tego tytułu został rozpoznany w lipcu br.

Koszty działalności operacyjnej w Grupie wzrosły w stosunku do roku ubiegłego o 6,7 mln zł (35%) głównie wskutek wzrostu kosztów usług obcych o 3,9 mln zł (59%) oraz kosztów wynagrodzeń o 1,3 mln zł (18%).

Wzrost kosztów usług obcych w Grupie wynikał przede wszystkim ze wzrostu kosztów usług konsultacyjnych w spółkach Edocera, Hybolic i Bacteromic.

Wzrost kosztów wynagrodzeń wynikał głównie ze wzrostu zatrudnienia w Grupie, w tym w spółkach Edocera i Hybolic w związku z ich rozwojem na przestrzeni ostatniego roku. Stan zatrudnienia z umów o pracę oraz z umów zlecenia w pierwszej połowie 2026 roku wyniósł 175 vs. 132 osób w porównywalnym okresie roku 2025.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane 30.06.2026

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów [tys. PLN]

	06.2026	06.2025
Przychody ze sprzedaży	59	676
Koszty działalności operacyjnej	(25 980)	(19 285)
Amortyzacja	(1 218)	(986)
Zużycie materiałów i energii	(1 754)	(1 821)
Usługi obce	(10 579)	(6 666)
Podatki i opłaty	(298)	(148)
Wynagrodzenia	(8 445)	(7 181)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(1 947)	(1 171)
Pozostałe koszty rodzajowe	(1 739)	(1 312)
Strata brutto ze sprzedaży	(25 921)	(18 609)
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(361)	20
Strata z działalności operacyjnej	(26 282)	(18 589)
Przychody finansowe	3 163	2 600
Koszty finansowe	(131)	(3 417)
Strata przed opodatkowaniem	(23 250)	19 406
Podatek dochodowy	(351)	(145)
Strata netto	(23 601)	(19 551)

Grupa z tytułu zainwestowanych środków pieniężnych wygenerowała w pierwszej połowie bieżącego roku 3,1 mln zł przychodów finansowych, w tym z tytułu wyceny jednostek uczestnictwa funduszy obligacyjnych 1,9 mln zł oraz odsetek od lokat bankowych 0,9 mln zł.

Scope Fluidics – sprawozdanie skonsolidowane 30.06.2026

Sprawozdanie z sytuacji finansowej [tys. PLN]

	30.06.2026	31.12.2025
Aktywa trwałe, w tym:	40 715	29 265
<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	10 546	8 752
<i>Koszty prac rozwojowych</i>	26 556	17 670
Aktywa obrotowe, w tym:	130 080	166 670
<i>Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych</i>	53 623	93 153
<i>Jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych</i>	65 651	63 772
Aktywa Razem	170 795	195 935
Kapitał własny	138 830	162 431
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	31 965	33 504
<i>Zobowiązania z tytułu płatności w formie akcji</i>	14 643	15 321
<i>Przychody przyszłych okresów – zaliczka od Mefamed</i>	298	0
Pasywa Razem	170 795	195 935

Wzrost aktywów trwałych w porównaniu do roku ubiegłego o 11,5 mln zł (39%) wynikał przede wszystkim z aktywowania kosztów prac rozwojowych - wzrost o 8,9 mln zł (50%) w porównaniu z końcem roku 2025, a także ze wzrostu wartości rzeczowych aktywów trwałych (nabycia maszyn i urządzeń wchodzących w skład linii produkcyjnej, umożliwiającej komercyjną produkcję paneli systemu BACTEROMIC) - wzrost o 1,8 mln zł (20%) w porównaniu z końcem roku 2025.

Najistotniejszą pozycję aktywów obrotowych stanowią płynne środki pieniężne o wartości ogółem blisko 120 mln zł. Na wartość płynnych środków pieniężnych, którymi dysponowała Grupa na dzień 30.06.2026 roku składały się oprócz środków zgromadzonych w kasie i na rachunkach bankowych o wartości 53,6 mln zł, również jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych o wartości 65,7 mln zł.

Spadek zobowiązań z tytułu akcji fantomowych o 0,7 mln zł tj. 4% wynikał głównie ze spadku mnożnika rynkowego dla grupy porównawczej spółek z branży medtech.

W przychodach przyszłych okresów Grupa wykazuje wpływy ze sprzedaży systemu BACTEROMIC tureckiemu dystrybutorowi Mefamed - blisko 0,3 mln zł. Z uwagi na wydanie produktu z magazynu w kolejnym miesiącu, przychód z tego tytułu został rozpoznany w lipcu br.



SCOPE FLUIDICS

Jednostkowe dane finansowe

30.06.2026

Scope Fluidics – sprawozdanie jednostkowe 30.06.2026

Sprawozdanie z zysków i strat i innych całkowitych dochodów [tys. PLN]

	06.2026	06.2025
Przychody ze sprzedaży	3 437	3 028
Koszty działalności operacyjnej	(11 301)	(9 660)
Amortyzacja	(738)	(621)
Zużycie materiałów i energii	(338)	(215)
Usługi obce	(4 211)	(4 046)
Podatki i opłaty	(46)	(48)
Wynagrodzenia	(4 755)	(3 661)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(928)	(651)
Pozostałe koszty rodzajowe	(285)	(418)
Strata brutto ze sprzedaży	(7 864)	(6 632)
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	(123)	4
Strata z działalności operacyjnej	(7 987)	(6 628)
Przychody finansowe	2 675	2 410
Koszty finansowe	(123)	(3 401)
Strata przed opodatkowaniem	(5 435)	(7 619)
Podatek dochodowy	(351)	(145)
Strata netto	(5 786)	(7 764)
Całkowite dochody ogółem	(5 786)	(7 764)

W bieżącym okresie Spółka wygenerowała 3,4 mln zł przychodów z tytułu wsparcia spółek zależnych w zakresie obsługi administracyjnej, prawnej, finansowej, w tym 2,6 mln zł od Bacteromic Sp. z o.o., 0,5 mln. zł od Edocera Sp. z o.o. oraz 0,3 mln zł od Hybolic Sp. z o.o.

Koszty działalności operacyjnej w Scope wzrosły w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego o 1,6 mln zł (17%) głównie wskutek wzrostu zatrudnienia i związanych z tym kosztów wynagrodzeń o 1,1 mln zł (30%).

Grupa z tytułu zainwestowanych środków pieniężnych wygenerowała w pierwszej połowie bieżącego roku 2,7 mln zł przychodów finansowych, w tym z tytułu wyceny jednostek uczestnictwa funduszy obligacyjnych 1,9 mln zł oraz odsetek od lokat bankowych 0,8 mln zł.

Scope Fluidics – sprawozdanie jednostkowe 30.06.2026

Sprawozdanie z sytuacji finansowej [tys. PLN]

	30.06.2026	31.12.2025
Aktywa trwałe, w tym:	160 650	142 361
<i>Inwestycje w jednostki zależne</i>	<i>156 479</i>	<i>138 157</i>
Aktywa obrotowe, w tym:	102 731	128 935
<i>Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych</i>	<i>34 797</i>	<i>62 910</i>
<i>Jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych</i>	<i>65 651</i>	<i>63 772</i>
Aktywa Razem	263 381	271 296
Kapitał własny	240 868	246 654
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	22 513	24 642
<i>Zobowiązania z tytułu płatności w formie akcji</i>	<i>14 643</i>	<i>15 321</i>
Pasywa Razem	263 381	271 296

Wzrost aktywów trwałych w porównaniu do końca roku ubiegłego o 18,3 mln zł (13%) wynikał przede wszystkim ze wzrostu zaangażowania Spółki w inwestycje w jednostki zależne. Spółka powiększyła wartość udziałów w spółkach zależnych o kwotę 19 mln zł w bieżącym okresie, w tym 15 mln zł w Bacteromic oraz po 2 mln zł w spółkach Hybolic i Edocera.

Najistotniejszą pozycję aktywów obrotowych stanowią płynne środki pieniężne o wartości ogółem ponad 100 mln zł. Na wartość płynnych środków pieniężnych, którymi dysponowała Spółka na dzień 30.06.2026 roku składały się oprócz środków zgromadzonych w kasie i na rachunkach bankowych o wartości 34,8 mln zł, również jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych o wartości 65,7 mln zł.

Q&A session



MARCIN IZYDORZAK

VICE PRESIDENT



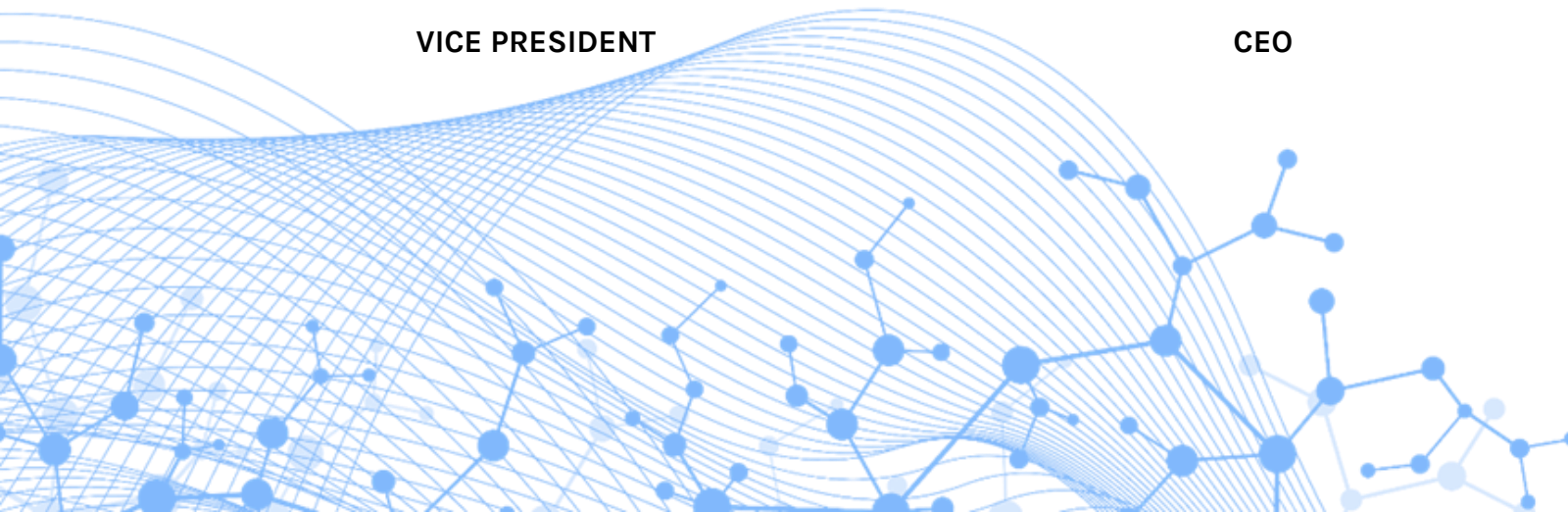
PROF. PIOTR GARSTECKI

CEO



SZYMON RUTA

VICE PRESIDENT, CFO





THANK YOU

INVESTOR RELATIONS

relacjeinwestorskie@scopefluidics.com